



ID: 670981

Vladimír T.

☎ 608*****

✉ vla***@***.cz

📅 Rok narození 1996

🎓 Vzdělání

Střední odborná škola Stavební a Zahradnická

Ekonomika a podnikání + Management ve stavebnictví

září 2012 – červen 2016 • SŠ s maturitou

📅 Praxe

Zakladatel/ Jednatel / Sales Manager

FreshWeed s.r.o.

prosinec 2021 – dosud • 2 roky a 6 měsíců

Zakladatel společnosti FreshWeed s.r.o., která je zaměřená na konopné produkty a kuřácké potřeby.

Aktuálně má firma: B2C Online E-shop, B2C tři vlastní kamenné prodejny a B2B distribuci o cca 100 odběratelích, podílí se na tom 13 lidí a aktuální obrat je 12 miliónu. Zakládal jsem společnost pouze z pohledu businessu a ne lásky k produktu a bohužel postupem času mě dané odvětví tolik nenaplněovalo, proto jsem se rozhodl firmu prodat.

Business Account Representant

O2 Czech republic a.s.

květen 2020 – prosinec 2021 • 1 rok a 8 měsíců

Portfolio cca 200 firem s největší útratou z SMB segmentu (10-50 tis. měsíčně). Vyřizování všech požadavků a udržování vztahů s klienty. Doproděj u stávajících zákazníků, akvizice nových zákazníků, přibližně 50-70 schůzek měsíčně. Povedlo se mi 15x za sebou splnit měsíční plány na prodeje a rozhodl jsem se jít dál. OSVČ.

Sales Consultant

Česká EuV Commercial s.r.o.

listopad 2019 – duben 2020 • 6 měsíců

Realitní makléř u společnost ENGEL & VÖLKERS působící v Praze, která se zaměřuje na prodej / pronájem luxusních nemovitostí (Byty, Rodinné domy a Činžovní domy). Působil jsem v oddělení prodeje bytů a rodinných domů. Situace s covid-19 měla vliv na to, že jsem musel odejít abych byl schopen se uživit - Úspěšným realitním makléřem se nestanete za pár měsíců a od vypuklé situace s covid-19 jsem nevěděl co čekat, proto jsem se rozhodl přehodnotit svoje další působení. Přesto jsem stihl nabrat cca 20 nemovitosti do svého portfolia a prodat jeden rodinný dům v Praze. OSVČ.

Account Manager

O2 Czech Republic a.s.

duben 2018 – říjen 2019 • 1 rok a 7 měsíců

Měl jsem na starosti portfolio cca 1000 zákazníků s drobnější útratou do 5 tis. měsíčně. Jednalo se o pozici v terénu, cca 50-70 schůzek měsíčně. Náplň práce: Řešení všech požadavků od zákazníků, udržování vztahů, doprodej služeb, získávání nových zákazníků. HPP.

Assistant Manager

Autogrill Czech s.r.o.

říjen 2013 – březen 2018 • 4 roky a 6 měsíců

Burger King na Hlavním nádraží v Praze. Nejnavštěvovanější Burger King ve Střední Evropě. V této společnosti jsem prošel od brigádníka až po zástupce vedoucího. Vykonávané pozice: Floor Manager - zaučení manažerské pozice. Personal Manager - Plánování směn celé restaurace. Shift Manager - vedení směny, odpovědnost za celou restauraci a personál. Profit Manager - Odpovědnost za všechny suroviny restaurace (Objednávání, Kontrola kvality, Inventury). Assistant Manager - Zástupce vedoucího restaurace. HPP.



Jazyky

angličtina • mírně pokročilá

čeština • výborná

ruština • výborná

ukrajinština • výborná



Řidičský průkaz



B - osobní auta



Technické znalosti

Operační systémy

MS Windows 8 / 10 / 11

MacOS

MS Windows XP / Vista / 7

Běžná práce na počítači

Textový editor (MS Word)

Tabulkový kalkulátor (MS Excel)

Prezentační program (MS PowerPoint)

Internetový prohlížeč a e-mail

MS Outlook

Grafické a konstrukční programy

Adobe Photoshop

Zájmy

Ve volném čase se rád věnuji rodině nebo sportuji (fotbal, plavání, běh, bojové sporty).
Jednou za čas naplánuji cestování.

Představa o práci

Kde hledám práci
Praha-Kamýk + 30 km ochota dojíždět

Chci pracovat jako
Account Manager - nákup, prodej
Business Development Manager
Farmaceutický reprezentant
Obchodní ředitel/manažer
Obchodní zástupce
Ředitel / manažer kvality
Ředitel / manažer nákupu

Možná spolupráce
Plný úvazek
Zkrácený úvazek
Práce na ŽL

Bydliště

Praha-Kamýk

VYTVOŘENO NA

 **ŽIVOTOPISY.CZ** | Největší databáze uchazečů o práci

 **Garantujeme, že uchazeč hledá práci**

[Prohlédnout na webu](#)