



ID: 1303785

Ondřej K.

☎ 775*****

✉ jak***@***.cz

📅 Rok narození 1983

🎓 Vzdělání

SŠT K. Kouřilka

Mechanik elektronik se zaměřením na výpočetní techniku

září 1998 – červen 2002 • SŠ s maturitou

📅 Praxe

Výroba a prodej dětských kočárků a kojeneckého zboží OSVČ

listopad 2014 – dosud • 9 let a 8 měsíců

V roce 2014 jsme založili rodinnou firmu Kočárky Elfan a začali vyrábět ložní prádlo, zakázkové kočárky pro děti, matrace do postýlek. Mou prací bylo vše, vedení všech zaměstnanců, prodej na kamenné prodejně, kompletace kočárků, nakupování materiálů, řešení norem a ostatní byrokracie ohledně podnikání, účetnictví i zboží. Vedl jsem celkem 6 zaměstnanců. Při této práci jsme se naučil obstojně polsky, řídit velkou dodávku (max velikost co mohu řídit s ŘP B) často na dlouhých tratích, komunikace a vyhledávání odběratelů našeho zboží. Znáám materiály a z kterých se ložní prádlo i matrace vyrábí, umím programovat automatické šicí stroje, programovat ve vyšívacím SW PE design 10. Bohužel Covid a následná krize zapříčinila obrovský pokles porodnosti a propad prodejů, musíme tuto činnost ukončit.

Prodavač

Electro world

červenec 2011 – listopad 2014 • 3 roky a 5 měsíců

V prodejně electroworld jsem na pozici prodavače měl několik úkolů. Aktivní prodej zboží, které firma chtěla prodávat, celkové poradenství v oboru, velmi důležitým prvkem této práce bylo sjednávání úvěrů a prodeje "prodloužené záruky" což bylo pojištění. V té době tuto službu nikdo jiný nenabízel a lidé to neznali. Díky vypilovanému tréninku prodejních rozhovorů a argumentů, jsem v tomto doplňkovém prodeji byl velmi úspěšný a odměny tvořily větší část mé výplaty. Elektroworld jako zaměstnavatel byl můj nejlepší. Dodržování zákoníku práce, všechny přesčasy byly dobrovolné a proplacené, výborný kolektiv a odměňování dle výkonu mi také velmi vyhovovalo. Vedoucí i ředitel byli vždy féroví.

Vedoucí prodejny

Okay elektro

leden 2010 – červenec 2011 • 1 rok a 7 měsíců

Mou běžnou prací bylo vedení týmu 6-10 lidí, komunikace s lokálními a krajskými manažery firmy. Prodej byl stále velkou částí mé pracovní náplně, ale k tomu přibýlo vedení každodenních ranních porad, základní práce se SAPem, jako vedoucí jsem musel umět zastoupit každou pozici na prodejně (pokladní, prodavač, skladník). Pravidelně jsem s prodavači měl školení a zkoušeli jsme prodejní rozhovory a argumenty. Díky této péči se nám podařilo zvednout naši prodejnu z posledního místa v obratu všech prodejen o 8 příček výše. Ovšem takové tempo a tolik přesčasů nešlo dlouhodobě zvládnout.

Prodavač

Okay elektro

červenec 2009 – prosinec 2009 • 6 měsíců

Mou primární prací bylo prodávat zboží, které zaměstnavatel chtěl prodávat. Nabízet a sepisovat splátkový prodej, úklid prodejny a doplňování zboží. Po 6měsíčním zapracování jsem byl povýšen na vedoucího a přešel do jiné prodejny.

Provozovatel prodejny a servisu s výpočetní technikou

OSVČ

duben 2003 – červenec 2009 • 6 let a 4 měsíce

Mou náplní práce bylo vše co je v obchodě potřeba. Primárně ovšem prodej výpočetní techniky na prodejně.

Obchodní zástupce

greeps s.r.o.

září 2002 – březen 2003 • 7 měsíců

Mou prací bylo aktivně vyhledávat nové klienty, kterým jsme dodávali IT služby a výpočetní techniku

 Jazyky	angličtina • pokročilý začátečník
	slovenština • pokročilý začátečník
	polština • mírně pokročilá
	čeština • výborná

 Řidičský průkaz	 A - motocykly
	 B - osobní auta

Technické znalosti

Operační systémy

MS Windows 8 / 10 / 11 • zkušený

Chytrý telefon Android • pokročilý

Běžná práce na počítači

Textový editor (MS Word) • zkušený

Tabulkový kalkulátor (MS Excel) • pokročilý

Prezentační program (MS PowerPoint) • pokročilý

Internetový prohlížeč a e-mail • expert

MS Outlook • zkušený

Grafické a konstrukční programy

Adobe Photoshop • pokročilý

ERP a účetní software

SAP • nováček

Další programy a počítačové znalosti

Programování výšivek v PE design 10/11

Kurzy

Počítačové grafiky

Základy práce s bitmapovou i vektorovou grafikou. Primárně Photoshop a ilustrátor. Po ukončení kurzu jsem tyto schopnosti rozvíjel dále při své práci.

červenec 2002

Dovednosti

Mé silné stránky

Aktivní přístup

Flexibilita

Ochota učit se

Pracovitost

Přizpůsobivost

Samostatnost

Spolehlivost, zodpovědnost

Výkonnost

Mohu nabídnout

Asertivní jednání

Logické myšlení

Řešení problémů pomocí kritického myšlení

Schopnost práce v kolektivu a týmové práce

Srozumitelná a efektivní komunikace

Zájmy

Jsem aktivní potápeč s certifikací OWD Adwance. Miluji túry v horách, cyklistiku, zpěv a ovládám několik hudebních nástrojů.

 **Představa
o práci**

Kde hledám práci

Přerov + 20 km ochota dojíždět

Chci pracovat jako

Obchodní asistent

Obsluha čerpací stanice

Prodavač

Prodejce zájezdů

Recepční v administrativě

Technik HW

Vedoucí / manažer prodejny

Vedoucí úseku prodejny

Možná spolupráce

Plný úvazek

Zkrácený úvazek

 Bydliště

Brodek u Přerova

VYTVOŘENO NA

 **ŽIVOTOPISY.CZ** | Největší databáze uchazečů o práci

 **Garantujeme, že uchazeč hledá práci**

[Prohlédnout na webu](#)