



ID: 319385

Veronika P.

☎ 776*****

✉ ver***@***.cz

📅 Rok narození 1993

🎓 Vzdělání

Univerzita Jana Evangelisty Purkyně

Interkulturní germanistika - nedokončeno

2013 – 2018 • Bakalářské

Universität Leipzig

Interkulturelle Germanistik

2016 – 2016 • Bakalářské

Obchodní akademie a jazyková škola s právem státní jazykové zkoušky Pařížská 15, Ústí nad Labem

Ekonomické lyceum (Jazykové lyceum, Ekonomické lyceum)

2009 – 2013 • SŠ s maturitou

📅 Praxe

Sales Manager

Czech Aerosol, a.s.

duben 2020 – dosud • 4 roky a 1 měsíc

Denní komunikace s klienty, příprava kalkulací, vedení projektů. Komunikace a spolupráce napříč odděleními- nákupní, finanční, kontrola kvality, technický vývoj, výroba. Osobní jednání s českými i zahraničními klienty, prezentace produktů, novinek apod.

Manager studia

Amibeauty a Amispol s.r.o.

červenec 2019 – 2020 • 1 rok a 6 měsíců

Vedení chodu studia, objednávání zboží, plány služeb zaměstnanců, reporty vedení, zajištění chodu recepce, objednávání klientů, zodpovědnost za tržby, vystavování faktur v ES Pohoda, naskladňování zboží, inventury. Přijímání nových uchazečů, nastavování nových procesů, kontrola celkového hospodaření studia, s IT programátorem tvorba nového interního systému. Zároveň výpomoc u firmy Amispol. Tvorba cenových nabídek, kalkulací na např. kabelové žlaby, kabelové chráničky, skryté obrubníky apod. Vyřizování objednávek, reklamací, fakturace, inventury, komunikace s dodavateli atd.

Administrativní pracovník

Feldschlößchen AG

září 2018 – červen 2019 • 10 měsíců

Administrativní práce, tvorba exportních dokumentů, zpracování objednávek zboží pro chemickou laboratoř. Podpora prodeje. Smlouva na dobu určitou, záskok za dlouhodobě nemocnou paní.

Promotér

Imperial Tobacco - dlouhodobá brigáda při studiu

leden 2013 – prosinec 2018 • 6 let

Aktivní oslovování zákazníků, promo daného zboží, plnění denního plánu - přesvědčení zákazníka ke koupi právě toho daného promovaného zboží. Reporting o prodeji promovaného zboží a zároveň přehled prodeje konkurenčního zboží.

Obchodní referent, obor Obchod, nákup, prodej, Team Leader

Adler Czech, a.s.

duben 2016 – září 2018 • 2 roky a 6 měsíců

Administrativní práce, každodenní telefonická i e-mailová komunikace s klienty v německém jazyce. Zadávat obj. do systému, řešení a vymáhání pohledávek, reklamací. Zákaznický servis. Akvizice nových klientů. Tvorba cenových kalkulací. Poradenská činnost, aby byl klient maximálně spokojený. Vedení 2-5 členného teamu, kontrola odvedené práce, pomoc, zaškolování nováčků, zástupce Area Managera, zpracovávání reportingu pro vedení společnosti. Obchodní činnost - řešení složitějších obchodních případů - kalkulace velkých zakázek, hledání nejlepšího řešení dle požadavků klienta. Osobní obchodní setkání s klienty, účast na veletrzích, aktivní vyhledávání nových klientů apod.

Vedoucí provozu / provozní, obor Gastronomie a pohostinství

Eiscafe Vivaldi Bad Schandau - brigáda

2014 – 2016 • 2 roky a 6 měsíců

Nejdříve práce servírky, barmanky a pak provozní, vypracování plánu služeb, objednávky zboží.

Administrativní pracovník, obor Administrativa

Krajský úřad Ústeckého kraje - brigáda

2010 – 2013 • 3 roky a 6 měsíců

administrativní činnost, práce v programu Ezop, archivace dokumentů, kontrola projektů, vkládání dat do počítače, telefonická komunikace s danými organizacemi



Jazyky

angličtina • mírně pokročilá

němčina • výborná



Řidičský průkaz



B - osobní auta



Technické znalosti

Operační systémy

MS Windows 8 / 10 / 11

MS Windows XP / Vista / 7

Běžná práce na počítači

Textový editor (MS Word)

Tabulkový kalkulátor (MS Excel)

Prezentační program (MS PowerPoint)

Internetový prohlížeč a e-mail

MS Outlook

Další programy a počítačové znalosti

Znalost programu Ezop, Karát, K2, SAP, Clubspire, ES Pohoda, WordPress.

Kurzy

Management efektivně/Manager

Základní manažerské dovednosti - plánování, organizování a rozhodování, koordinování, kontrolování. Právní legislativa, marketing, řízení lidských zdrojů apod.

prosinec 2019

Zájmy

sport, hudba.

Představa o práci

Kde hledám práci

Ústí nad Labem + 20 km ochota dojíždět

Chci pracovat jako

Account Manager - nákup, prodej

Key Account Manager

Merchandiser

Obchodní asistent

Obchodní referent

Obchodní ředitel/manažer

Pracovník back office

Prodejce po telefonu / Telesales

Referent

Vkládání dat do počítače

Možná spolupráce

Plný úvazek

Bydliště

Ústí nad Labem

VYTVOŘENO NA

 **ZIVOTOPISY.CZ** | Největší databáze uchazečů o práci

 **Garantujeme, že uchazeč hledá práci**

[Prohlédnout na webu](#)