



ID: 927639

Ing. Matěj B.

☎ 607*****

✉ mat***@***.com

📅 Rok narození 1994

🎓 Vzdělání

Masarykův ústav vyšších studií - České vysoké učení v Praze

Projektové řízení inovací (kombinované studium)

2020 – 2023 • Vysokoškolské

Masarykův ústav vyšších studií - České vysoké učení v Praze

Ekonomika a management

2016 – 2020 • Bakalářské

Fakulta strojní ČVUT Praha - Přerušeno (nedokončeno)

Strojírenství

2014 – 2016 • Bakalářské

Sportovní gymnázium, Kladno, Plzeňská 3103

Gymnázium (Všeobecné s rozšířenou tělesnou výchovou)

2010 – 2014 • SŠ s maturitou

📅 Praxe

Key Account Manager

CoolPeople

únor 2024 – dosud • 4 měsíce

- Komunikace a budování vztahů s obchodními partnery. • Vyhledávání nových obchodních příležitostí. • Práce s moderními on-line nástroji. • Týmová kooperace se sourcing týmem. • Pravidelný reporting a administrativa spojená se zakázkami. • Aktivní B2B business.

Osobní trenér fitness, trenér skupinových lekcí

Daily Fitness Zličín, Praha

listopad 2019 – dosud • 4 roky a 7 měsíců

- Vyhledávání nových zákazníků a práce se stávajícími. • Nabídky individuálních řešení na míru. • Návrhy a příprava nových zákaznických projektů. • Vypracování a aktualizace webových stránek. [kontaktní údaj odstraněn] • Vedení kruhových tréninků v Daily Fitness Zličín a pro firmu Finep.

Sales manager

Grifinum

duben 2022 – únor 2024 • 1 rok a 11 měsíců

- Správa účtů - obchod s A2P SMS. • Zpracovávání cenových nabídek. • Řízení vztahů a rozvoj obchodu. • B2B - Spolupráce s firemními partnery z celého světa. • Aktivní provoz v platformě Alaris. • Spolupráce v rámci týmu Grifinum. • Analýza potřeb zákazníků s cílem připravit nejlepší nabídky.

Obchodní zástupce

Ramirent

září 2021 – březen 2022 • 7 měsíců

- Zajišťování a uzavírání efektivních obchodních vztahů se zákazníky za účelem uzavření obchodu.
- Zpracovávání cenových nabídek.
- Přímý kontakt se zákazníky B2B.
- Příprava souhrnných a analytických zpráv.

Fleet manager, prodejce nových vozů

Autovars Praha, s.r.o.

červen 2020 – srpen 2021 • 1 rok a 3 měsíce

- Zaměření na B2B a B2C zákazníky.
- Prodej nových osobních a užitkových vozů.
- Sestavování nabídek pro firmy.
- Hledání nového partnerství.

Obchodní zástupce

PBS GROUP, a.s., Praha

září 2019 – květen 2020 • 9 měsíců

- Hledání nových B2B příležitostí.
- Vyjednávání nových partnerství.
- Zaměření na části leteckých motorů a výrobní technologie.

Finanční poradce

Prosperity FS, Kladno

říjen 2019 – březen 2020 • 6 měsíců

- Zhotovování finanční analýzy klienta.
- Vedení obchodních jednání.
- Komunikace s novými, nebo stávajícími klienty.

Asistent v cestovní kanceláři

Fractal, Praha

říjen 2017 – září 2019 • 2 roky

- Podpora v každodenní agendě kanceláře.
- Administrativa a aktualizace dokumentů, práce s MS Office.
- Zpracování poptávek na business trips dle konkrétních požadavků, komunikace se zákazníky.

Administrativní pracovník

ÚHKT, Praha

září 2013 – říjen 2018 • 5 let a 2 měsíce

- Práce s databází, uživatelské znalosti Microsoft Office.

Jazyky

španělština • začátečník

angličtina • pokročilá

Řidičský průkaz

 **B - osobní auta**

Technické znalosti

Operační systémy
MS Windows XP / Vista / 7

Běžná práce na počítači

Textový editor (MS Word)

Tabulkový kalkulátor (MS Excel)

Prezentační program (MS PowerPoint)

Internetový prohlížeč a e-mail

MS Outlook

Kurzy

Stáž - Coke Summership 2021

- Pochopení fungování nadnárodní společnosti Coca-Cola HBC.
- Interaktivní webináře s top managementem jednotlivých primárních oddělení společnosti.
- Webináře z oblasti prodeje, marketingu a kvality, osobní prezentace, koučinku, financí a logistiky

červen 2021

Jazyková škola Jipka

- Roční studium anglického jazyka zakončené dvou měsíčním jazykovým studiem v Birminghamu, AL, USA

2016

Dovednosti

Mé silné stránky

Aktivní přístup

Flexibilita

Ochota učit se

Pracovitost

Samostatnost

Spolehlivost, zodpovědnost

Výkonnost

Mohu nabídnout

Empatii

Schopnost práce v kolektivu a týmové práce

Srozumitelná a efektivní komunikace

Další dovednosti

Tah na bránu

Zájmy

- Fitness Soutěže – Osobní prezentace,
 - Zdravý životní styl – Work Ballance
 - Cestování
 - Čtení
 - Bojové sporty
 - Lyžování
 - Tenis
 - Squash
 - Pingpong
-

 **Představa
o práci**

Kde hledám práci

Praha-Zličín + 30 km ochota dojíždět

Chci pracovat jako

Account Manager - nákup, prodej

Business Development Manager

Key Account Manager

Makléř, dohodce

Manažer prodejního teamu

Obchodní ředitel/manažer

Obchodní zástupce

Project manager organizačně-ekonomický

Správce vozového parku

Vedoucí / manažer prodejny

Možná spolupráce

Plný úvazek

Práce na ŽL

 Bydliště

Praha-Zličín

VYTVOŘENO NA

 **ŽIVOTOPISY.CZ** | Největší databáze uchazečů o práci

 **Garantujeme, že uchazeč hledá práci**

[Prohlédnout na webu](#)