



ID: 773542

# Karel H.

☎ 725\*\*\*\*\*

✉ kar\*\*\*@\*\*\*.cz

📅 Rok narození 1978

## 🎓 Vzdělání

### SOU Telekomunikační

Obor mechanik sdělovací techniky se zaměřením na telefonní ústředny. Studium ukončené maturitou a Výučním listem

1993 – 1998 • SŠ s maturitou

## 📅 Praxe

### Sales manager

Orava

listopad 2023 – duben 2024 • 6 měsíců

• Akvizice nových zákazníků v oblasti středních a velkých společností • Nabízel jsem produkty Orava z oblasti Televize, audio, video, Kuchyňské spotřebiče, malé domácí spotřebiče, velké domácí spotřebiče, krása a zdraví, chlazení, topení, úprava vzduchu. • Vedení obchodních schůzek s managery společností, nabídka a prezentace produktů Orava, domluva na obchodních podmínkách a strategii prodeje. • Komunikace s VIP klientelou, e-tail, retail partnery, small business partnery. • Připravování speciálních nabídek na míru partnerům • Úprava ceníků • Tvorba individuálních ceníků • Zpracování a fakturace objednávek zákazníků • Každodenní komunikace se zákazníky Moji partneři byli např: Slevomat cz s.r.o. ASPERA elektro s.r.o. Maděra a Šípek, spol. s r.o. GREENWICH MERIDIAN s.r.o. LAMA Plus s.r.o. SOFTCOM GROUP, spol. s r.o. ZCZ s.r.o. - VITAMÍN SHOP TRADING s. r. o. VISO TRADE s.r.o.

### Péče o osoby blízké

Osobní péče

leden 2022 – květen 2023 • 1 rok a 5 měsíců

Od 01/2022 - 03/2022 jsem se staral o maminku mojí partnerky, která měla rakovinu v posledním stádiu a i o partnerku, která to psychicky špatně nesla. Kvůli tomu jsem i podal výpověď v Certus Mercatus s.r.o. Od 03/2022 - 5/2023 jsem se potom staral o partnerku, která měla psychické problémy. Také jsem řešil veškeré záležitosti ohledně pozůstalosti po mamince. Také jsem v této době řešil projekt našeho nového domu, který jsem si sám navrhl a posléze s architektem upravil. Dále jsem řídil nakupování materiálu na stavbu s naším stavebníkem a veškeré finance.

## **Key Account Manager pro značku iRobot, Limobar**

**Certus Mercatus s.r.o.**

říjen 2016 – prosinec 2021 • 5 let a 3 měsíce

- velkoobchodní prodej svěřenému okruhu zákazníků - akvizice nových zákazníků v oblasti středních a velkých společností - akvizice nových zákazníků v oblasti korporátní klientely – měl jsem na starosti benefitní program iRobot. Vyhledával jsem tedy nové klienty jako byly různé banky, nemocnice operátoři, nadnárodní společnosti např. ČSOB, Česká spořitelna, O2, VFN, ČD, apod. Byl to jen doplněk k mé hlavní činnosti, ale i tak jsem získal cca 50 takových velkých společností. - komunikace s VIP klientelou, Korporátními partnery, Etail, Retail partnery, Small Business partnery, měl jsem na starosti kromě pár partnerů celou ČR. - vedení obchodních schůzek s managery společností nabídka a prezentování produktů iRobot domluva na obchodních podmínkách a strategii prodeje. - Návrh marketingových akcí a řešení Coop marketingu. - každodenní komunikace s menšími partnery a řešení jejich dotazů a požadavků - Návštěva prodejen partnerů a školení prodejen. - Jako Certifikovaný poradce iRobot jsem představoval roboty zákazníkům v domácnostech pokud měli zájem, nejednalo se tedy o nevyžádaný podomní prodej, schůzky jsem si vždy předem domluvil. Měl jsem víc jak 90 % úspěšnost prodeje a výborné hodnocení. To mohu doložit Print screenem mého profilu. -první 2 roky jsem měl ještě na starosti značku Limobar ( konkurence k Sodastreamu ), Capsletto ( alternativa k Nespressu ) a Perruci ( alternativa k Dolce Gusto ) Za tyto dva roky jsem tyto produkty zařadil do portfolia u významných partnerů jako např. COOP, TAMDA FOODS, Online Empire s.r.o, Attacktrade, spol. s r.o. a další. Jednal jsem také s řetězci jako AHOLD, TESCO, LIDL, COOP. -tyto 2 roky jsem měl také na starosti značku Xiro ( drony ) . Měl jsem za úkol tuto značku tzv. rozjet . Povedlo se mi tuto značku zalistovat u většiny modelářských obchodů a i proti značce DJI to byla v té době velmi oblíbená a prodávaná značka dronů. Partneři byli např. RC Profi, MEGAPIXEL s. r. o., ATFE s.r.o, Domanský s.r.o. a další Moji partneři např. : HP TRONIC Zlín, spol. s r.o. - DATART Fast ČR, a.s. - PLANEOK Okay s.r.o. K+B Progres - EXPERT Robot world MOBIL POHOTOVOST GSM s.r.o. Smarty CZ a.s. SETOS spol. s.r.o. T.S. Bohemia a.s. ExaSoft Holding, a.s. SHOP TRADING s.r.o. Mironet.cz a.s. Reference mohou poskytnout nákupčí oddělení výše zmíněných společností.

## **Sales manager**

**Česká Energie a.s.**

leden 2016 – květen 2016 • 5 měsíců

◦ akvizice nových zákazníků v oblasti středních a velkých společností - prodej elektrické energie a plynu ◦ Osobní schůzky s řediteli velkých společností, majiteli penzionů

## Sales Manager

ASBIS CZ spol s.r.o.

červen 2010 – prosinec 2015 • 5 let a 7 měsíců

◦ velkoobchodní prodej svěřenému okruhu zákazníků ◦ akvizice nových zákazníků v oblasti středních a velkých společností ◦ komunikace s VIP klientelou, Korporátními partnery, Etail partnery, Small Business partnery ◦ vedení obchodních schůzek s managery společností ◦ nabídka a prezentování produktů (IT, Telco, AV zařízení ), domluva na obchodních podmínkách a strategii prodeje ◦ návrh marketingových akcí ◦ tvorba individuálních ceníků ◦ zpracování a fakturace objednávek zákazníků ◦ komunikace se zákazníky  
Klienti např.: KOPOS Kolín a.s - výroba elektroinstalačního materiálu MOBIL POHOTOVOST GSM s.r.o. - maloobchodní prodej TELCO (12 velkých prodejen TELCO po ČR) GIGACOMPUTER s.r.o. - maloobchodní prodej IT (15 prodejen po ČR) SOFTCOM GROUP, spol. s r.o - maloobchodní prodej a velkoobchodní prodej IT a TELCO ELEKTRA PV, s.r.o. - maloobchodní a velkoobchodní prodej IT a Telco TAUER ELEKTRO a.s. - maloobchodní prodej produktů IT a Telco ( 16 větších elektro prodejen) HTH system s.r.o. - dodávky IT pro korporátní zákazníky URP s.r.o. - velkoobchodní prodej TELCO

## Produktový manager a obchodník

Softcom Group s.r.o.

prosinec 2003 – květen 2010 • 6 let a 6 měsíců

Péče o cca 1400 produktů (notebooky a příslušenství, PC sestavy, monitory, reproduktory, klávesnice a myši, polohová zařízení a progaming) komunikace s dodavateli a zajišťování nejlepších nákupních cen. příprava marketingových akcí cenotvorba produktů, popisky k produktům řízení skladových zásob vyřizování objednávek, fakturace a vydávání zboží pomoc s výběrem zboží předvádění zboží, dle požadavků od zákazníka prodej na prodejně a péče o vystavené zboží

## operátor na supportu

T-MOBILE a.s.

listopad 2001 – září 2003 • 1 rok a 11 měsíců

Komunikoval jsem se zákazníky a zpracovával jsem různá zákaznická data.

## mechanik pro montáž, provoz a údržbu.(Pracoval jsem na telefonní ústředně)

ČESKÝ TELECOM a.s.

září 1998 – srpen 2001 • 3 roky

Měl jsem na starosti část telefonní ústředny.Vyřizoval jsem stížnosti a dotazy zákazníků, zjišťoval chyby a obratem jsem je opravoval.

---

### Jazyky

angličtina • mírně pokročilá

čeština • výborná

---

### Řidičský průkaz

 B - osobní auta

---

## Technické znalosti

Další programy a počítačové znalosti

5 let jsem pracoval s programem i6, 5 let jsem pracoval s programem ABRA a Easy Project pokročilý - Microsoft Excel pokročilý - Microsoft Outlook pokročilý - Microsoft Powerpoint pokročilý - Microsoft Word pokročilý - Adobe Photoshop pokročilý - Sony Vegas Tvorba www stránek ve Wixu

---

## Kurzy

**Obchodní a produkt - manažerské dovednosti**

Několika denní školení: Obchod Produkt manager Prezentace produktů Cenová politika 2009

---

## Dovednosti

Mé silné stránky

**Aktivní přístup**

**Flexibilita**

**Ochota učit se**

**Pracovitost**

**Přizpůsobivost**

**Samostatnost**

**Spolehlivost, zodpovědnost**

**Výkonnost**

**Zvládání stresu, práce pod tlakem**

Mohu nabídnout

**Asertivní jednání**

**Empatii**

**Logické myšlení**

**Řešení problémů pomocí kritického myšlení**

**Schopnost práce v kolektivu a týmové práce**

**Srozumitelná a efektivní komunikace**

**Tvůrčí (kreativní) myšlení**

Další dovednosti

**znalost distribučních kanálů a prodejních procesů, mnoho kontaktů v oblasti velkých a středních firem**

---

## Zájmy

Lyžování, rybaření, Trading

---

 **Představa  
o práci**

Kde hledám práci

**Praha-Horní Měcholupy + 20 km ochota dojíždět**

Chci pracovat jako

**Account Manager - nákup, prodej**

**Key Account Manager**

**Nákupčí**

**Nákupčí pro prodejní řetězce**

**Obchodní ředitel/manažer**

Možná spolupráce

**Plný úvazek**

**Práce na ŽL**

---

 **Bydliště**

Praha-Horní Měcholupy

---

VYTVOŘENO NA

 **ŽIVOTOPISY.CZ** | Největší databáze uchazečů o práci

 **Garantujeme, že uchazeč hledá práci**

[Prohlédnout na webu](#)