



ID: 833911

Ing. Petra K.

📞 724*****

✉️ pkr***@***.cz

📅 Rok narození 1967

🎓 Vzdělání

Vysoká škola ekonomická v Praze

Vědecko-technické informace

1985 – 1989 • Vysokoškolské

Gymnázium Kladno

přírodovědné s rozšířenou výukou cizích jazyků

1981 – 1985 • SŠ s maturitou

📅 Praxe

Sales Manager & Consultant

Novitim

září 2020 – dosud • 3 roky a 9 měsíců

B2B, vyhledávání a získávání nových zákazníků s cílem vytvořit dlouhodobou spolupráci, péče o stávající zákazníky. Jedná se o oblast personalistiky, nabízím hledání nových zaměstnanců a/nebo práci se stávajícím týmem na základě personální diagnostiky včetně poradenství. Zároveň provádím konzultace výstupů diagnostiky.

KAM / Sales Manger pro východní Evropu

Vicente Torns, a.s.

únor 2013 – červen 2020 • 7 let a 5 měsíců

KAM / Sales Manager pro východní Evropu B2B. Rozvoj spolupráce s klíčovými zákazníky ve východní Evropě (ČR, SR, Polsko, Maďarsko, Chorvatsko, Srbsko, Slovinsko) a hledání a získávání nových zákazníků. Pravidelné návštěvy zákazníků, komunikace po telefonu a mailu. Vyjednávání dlouhodobých kontraktů jak s korporátními tak se středně velkými zákazníky. Aktivní komunikace s výrobními závody skupiny a zajišťování plnění sjednaných kontraktů. Týdenní a měsíční reporty managementu ve Španělsku. Účast na přípravě finančních rozvah a strategických plánů skupiny. Organizace veletrhů v ČR i zahraničí a účast na nich. Sales Manager pro ČR B2B. Vytvoření prodejní strategie pro ČR, nastavení a rozvoj prodeje, vyhledávání nových obchodních příležitostí a získávání nových zákazníků. Nastavení dlouhodobé spolupráce s distribuční firmou, vyjednání kontraktů. Vytváření týdenních zpráv pro vedení firmy.

KAM / Area Sales Manager

Von Roll, a.s.

listopad 2001 – prosinec 2012 • 11 let a 2 měsíce

B2B. Péče o část zákazníků v Čechách a na Slovensku a za Slovinsko. Udržování stávajících kontaktů a získávání nových zákazníků pro všechny skupiny výrobků. Komunikace se všemi výrobními závody (s obchodními referenty ohledně každodenní obchodní činnosti, s techniky při vyjednávání nové spolupráce nebo při technických komplikacích u zákazníka) Plánování rozpočtu a předpokladů prodeje pro oblast mojí působnosti. Urgování plateb faktur po splatnosti u mých zákazníků. Týdenní zprávy regionálnímu manažerovi pro východní Evropu o činnosti a rozvoji obchodních aktivit.

Vedoucí směny v oddělení výroby

Lidové noviny, a.s.

únor 1990 – červen 1995 • 5 let a 5 měsíců

Řízení práce týmu 6-8 grafiků při přípravě deníku v počítačové sazbě. Zodpovědná za dodržování harmonogramu a hladký průběh zpracování jednotlivých článků, fotografií dle grafické předlohy stránky od jejich obdržení z redakce po konečnou verzi jednotlivých novinových stránek na filmech. Zodpovědnost za včasné odeslání všech hotových stránek do tiskárny.



Jazyky

němčina • středně pokročilá

angličtina • pokročilá

čeština • výborná



Řidičský průkaz



B - osobní auta



Technické znalosti

Operační systémy

MS Windows 8 / 10 / 11

MacOS • pokročilý

MS Windows XP / Vista / 7

Chytrý telefon Apple iOS • pokročilý

Běžná práce na počítači

Textový editor (MS Word)

Tabulkový kalkulátor (MS Excel)

Prezentační program (MS PowerPoint)

Internetový prohlížeč a e-mail

MS Outlook

Psaní všemi deseti • pokročilý

Grafické a konstrukční programy

Adobe Illustrator / Corel Draw

Adobe Photoshop

Další programy a počítačové znalosti

CRM

Kurzy

Mindfulness

8 týdenní kurz, Klub Lávka, Praha

únor 2020

Tripple S Training

Nácvik obchodních dovedností, Von Roll, Švýcarsko

září 2012

Low voltage training

Odborné týdenní školení Von Roll, Francie

2005

Produktová školení Von Roll

Impregnační laky, Zalévací hmoty, Elektrotechnické lepící pásy, Vodiče pro vinutí,
ELEktrotechnické izolační pásy, sklolamináty, plastové lisované díly

2003

High voltage training

odborné týdenní školení Von Roll, Švýcarsko

2002

počítačové programy pro počítače Apple

kurzy v Lidových novinách, a.s. Quark Express, Adobe Illustrator, Adobe Photoshop

1991

Zájmy

Příroda a přírodní medicína, aromaterapie, zdravý životní styl, hra na klavír.

Sporty: lyžování, cyklistika, turistika, pilates, jóga.

 **Představa
o práci**

Kde hledám práci

Praha-Kunratice + 15 km ochota dojíždět

Chci pracovat jako

Key Account Manager

Manažer prodejního teamu

Personalista

Project manager organizačně-ekonomický

Ředitel / manažer nákupu

Trenér obchodních dovedností

Možná spolupráce

Plný úvazek

Zkrácený úvazek

Práce na ŽL

 Bydliště

Praha-Kunratice

VYTVOŘENO NA

 **ŽIVOTOPISY.CZ** | Největší databáze uchazečů o práci

 **Garantujeme, že uchazeč hledá práci**

[Prohlédnout na webu](#)