



ID: 1280557

Lenka S.

☎ 603*****

✉ len***@***.cz

📅 Rok narození 1981

🎓 Vzdělání

SOS obchodu a služeb

Management obchodu a služeb

září 1998 – červen 2000 • SŠ s maturitou

SPŠ Strojní

Strojírenská technická administrativa

září 1995 – červen 1998 • SŠ s maturitou

📅 Praxe

Péče o osobu blízkou

Kariérní pauza

srpen 2023 – březen 2024 • 8 měsíců

Sales Director Notino Partner CZ

Notino s.r.o.

červenec 2022 – červenec 2023 • 1 rok a 1 měsíc

Projekt Notino Partner: vedení cca 30ti členného týmu - Direct/indirect Sales, rozjezd nového projektu - nastavení KPI, procesů a CRM, obchodní strategie, nábor nových členů týmu, reporting, školení napříč ČR a SK, onboarding, účast na veletrhu a konferenci, spolupráce s ostatními odděleními Notino, účast na poradách vedení, podpora, motivace a rozvoj týmu, osobní jednání s partnery.

Ředitel obchodu Divize IT

LaConex a.s.

červenec 2020 – červenec 2022 • 2 roky a 1 měsíc

Zodpovědnost za chod obchodního oddělení, reporting, komunikace se zákazníky, návrh a realizace projektů (zálohování - Acronis, cloudové služby apod.). - následná příprava divize na oddělení od a.s. (projekt na dobu určitou - 2 roky).

Channel manager

IS4 Security s.r.o.

duben 2018 – červenec 2020 • 2 roky a 4 měsíce

Vybudování partnerské sítě v ČR, akvizice + péče o svěřené portfolio zákazníků, nabídka a prodej produktů a služeb, návrh řešení, projektové řízení, konzultace - kybernetická bezpečnost (Bitdefender, Endian, Artec, CommuniTake, CoSoSys, Cybonet). Osobní kontakt se zákazníky, konzultace, školení, reporting.

Sales Consultant

Future line s.r.o.

červen 2013 – březen 2019 • 5 let a 10 měsíců

Hunting - akvizice nových zákazníků, prodej HW (HP, Dell...), nabídka služeb (T-mobile, O2), outsourcing, komunikace se zákazníky převážně v terénu, práce s PC.

Account Manager

RICOH Czech Republic & RICOH Slovakia

srpen 2015 – březen 2018 • 2 roky a 8 měsíců

Akviziční činnost, nabídka a prodej produktů a tiskových řešení (tiskárny, projektory, velkoformátová a produkční zařízení, SW). Osobní kontakt se zákazníky, konzultace, účast na veletrzích.

SMB Sales Manager

Tech Data Distribution, s.r.o. -> eD'system Czech a.s.

duben 2010 – červen 2013 • 3 roky a 3 měsíce

Hunting + péče o stávající zákazníky (resellery), nabídka a prodej portfolia - PC, komponenty, periferie, aktivní prvky, spotřební materiál, SW apod., veškerá administrativa, tel i osobní kontakt, práce s PC (SAP).

Sales manager

D.H.S. - Data, Hardware, Software, spol. s r.o.

duben 2008 – duben 2010 • 2 roky a 1 měsíc

Nabídka a prodej mobilních počítačových řešení (WMS - evidence majetku, warehouse systémy, RFID, čárové kódy, HW - mobilní terminály, čtečky čárových kódů, SW, rádiové sítě a WIFI apod.) převážně pro logistické společnosti a utilitní společnosti (vodárny), projekt - 5-čl. tým, práce s PC (SAP).

Manažer prodeje klíčovým zákazníkům

Miracle Network, spol. s r.o., CoProSys, a.s.

červen 2006 – březen 2010 • 3 roky a 10 měsíců

Nabídka a prodej produktů a služeb, spolupráce na nových projektech, péče o stávající zákazníky (VOO operátoři) + akvizice nových klientů, podpora chodu obchodního týmu, zpracování poptávek, realizace objednávek, vedení obchodních případů, telefonický a osobní kontakt se zákazníky, práce na PC.

SME Telesales Representative

GTS Novera, a.s. (Nextra CR, s.r.o.)

říjen 2002 – květen 2006 • 3 roky a 8 měsíců

Akvizice - Nabídka a prodej internetových, hlasových a doplňkových služeb, péče o stávající zákazníky, přímý prodej, podpora obch. odd.

Asistentka obchodního oddělení / obchodního ředitele

PVT, a.s.

prosinec 2000 – říjen 2002 • 1 rok a 11 měsíců

Administrativní a organizační podpora obch. odd., vedení veškeré agendy, fakturace, objednávky, smlouvy, nabídky, telemarketing, příprava podkladů pro jednání, smlouvy, vstup a výstup zaměstnanců, prodej, podpora cca 30 členného kolektivu.

Jazyky

němčina • začátečník

angličtina • mírně pokročilá

čeština • výborná

Řidičský průkaz

 **B - osobní auta**

Technické znalosti

Operační systémy

MS Windows 8 / 10 / 11 • zkušný

MacOS • zkušný

MS Windows XP / Vista / 7 • zkušný

Chytrý telefon Apple iOS • zkušný

Běžná práce na počítači

Textový editor (MS Word) • zkušný

Tabulkový kalkulátor (MS Excel) • zkušný

Prezentační program (MS PowerPoint) • zkušný

Internetový prohlížeč a e-mail • zkušný

MS Outlook • zkušný

Psaní všemi deseti • zkušný

ERP a účetní software

Helios • pokročilý

K2 • začátečník

Microsoft Dynamics NAV • pokročilý

Pohoda • začátečník

SAP • pokročilý

Kurzy

Leadership

Jak být dobrým leaderem

2023

Zálohování Acronis

Zálohování

2022

Vázaný zástupce (burzovní makléř)

Obchodování na burze

2009

Ženy do IT (IBM)

IT kurz pro ženy

2007

Dovednosti

Mé silné stránky

Aktivní přístup

Flexibilita

Ochota učit se

Pracovitost

Přizpůsobivost

Samostatnost

Spolehlivost, zodpovědnost

Výkonnost

Zvládání stresu, práce pod tlakem

Mohu nabídnout

Asertivní jednání

Empatii

Logické myšlení

Řešení problémů pomocí kritického myšlení

Schopnost práce v kolektivu a týmové práce

Srozumitelná a efektivní komunikace

Tvůrčí (kreativní) myšlení

Manažerské dovednosti

Budování a vedení týmu (leadership)

Další dovednosti

Komunikační dovednosti, motivační dovednosti, organizační schopnosti, obchodní management, procesy v prodeji, plánování, týmovost, pečlivost.

Zájmy

Cestování, kultura, příroda, hudba, pozitivní lidé, smysl pro humor.

 **Představa
o práci**

Kde hledám práci

Praha + 30 km ochota dojíždět

Chci pracovat jako

Category Manager v obchodu

Manažer partnerského prodeje

Manažer prodejního teamu

Obchodní ředitel/manažer

Project manager organizačně-ekonomický

Provozní ředitel / manažer

Regionální obchodní manažer

Technický ředitel/manažer

Vedoucí / manažer teamu

Možná spolupráce

Plný úvazek

 Bydliště

Hradešín

VYTVOŘENO NA

 **ŽIVOTOPISY.CZ** | Největší databáze uchazečů o práci

 **Garantujeme, že uchazeč hledá práci**

[Prohlédnout na webu](#)