



ID: 998156

Jiří D.

☎ 734*****

✉ Jir***@***.cz

📅 Rok narození 1974

🎓 Vzdělání

Střední odborná škola ekonomiky a cestovního ruchu

Podnikání, řízení malých firem, obchod

září 1992 – srpen 1994 • Vyšší odborné

Gymnázium Bystřice nad Pernštejnem

Všeobecné vzdělání

září 1988 – srpen 1992 • SŠ s maturitou

3.Základní škola ve Žďáře nad Sázavou

Všeobecné vzdělání

září 1980 – srpen 1988 • Základní

📅 Praxe

Regionální obchodní zástupce / Vedoucí obchodního týmu

PAMA, a.s. Ostrov nad Oslavou

červenec 2005 – prosinec 2023 • 18 let a 6 měsíců

Prodej materiálů k zastřešení a opláštění zemědělských a průmyslových objektů - péče o stávající zákazníky a akvizice nových zákazníků (kraj Vysočina, S+J Morava), vedení obchodních jednání, příjem poptávek a objednávek, tvorba cenových nabídek, návrhy technických řešení staveb, uzavírání kupních smluv a smluv o dílo, realizace a koordinace staveb, příprava podkladů pro expedici a fakturaci, řešení reklamací. / Vedení obchodního týmu regionálních obchodních zástupců pro oblast ČR (cca 10 let) - příprava a vedení měsíčních porad OZ, vyhodnocování činnosti OZ, tvorba podkladů pro vedení společnosti, analýza trhu a konkurence.

Obchodní zástupce

CIT electronic s.r.o. Nové Město na Moravě

září 2004 – červen 2005 • 10 měsíců

Prodej elektronických součástek a plastových boxů pro malosériová elektrozařízení/přístroje, péče o stávající zákazníky a akvizice nových zákazníků (celá ČR), vedení obchodních jednání, příjem poptávek a objednávek, zpracování cenových nabídek, tvorba podkladů pro expedici a fakturaci.

Obchodně-technický pracovník

INNEL s.r.o. Bystřice nad Pernštejnem

listopad 2001 – srpen 2004 • 2 roky a 10 měsíců

Tvorba plánu výroby (kovoobrábění odlitků a výkovků) dle požadavků tuzemských a zahraničních zákazníků, komunikace se zákazníky v ČJ a AJ, účast na obchodních jednáních, řešení reklamací, členění polotovarů přivezených na celní záznam a po opracování vyřízení jejich expedice/vývozu do zemí EU, kontrola skladových zásob polotovarů a provádění inventur.

Zásobovač / Kontrolor kvality a jakosti výroby

TOKOZ a.s., Žďár nad Sázavou

květen 2000 – říjen 2001 • 1 rok a 6 měsíců

Zajištění náhradních dílů a spotřebního materiálu pro výrobu, oddělení údržby a nástrojárnu, sledování skladových zásob, provádění inventur. / Kontrola kvality výrobků, uvolňování nové výroby, evidence a vyhodnocování zmetků, zpracování statistik, zavádění norem ISO 9001 a 9002.

OSVČ

OSVČ

červenec 1998 – duben 2000 • 1 rok a 10 měsíců

Prodej sanitární techniky fy MERIDA, úklidových prostředků a chemie.

Pracovník marketingu

MEDIN, a.s. Nové Město na Moravě

červenec 1997 – červen 1998 • 1 rok

Tvorba firemních propagačních tiskopisů, příprava vzorků, propagace nových výrobků, organizace tuzemských a zahraničních výstav.

Pracovník marketingu

ŽĐAS a.s. Žďár nad Sázavou

červenec 1996 – červen 1997 • 1 rok

Průzkum a analýza trhu, zjišťování informací o plánovaných realizacích v daném regionu, komunikace se zahraničními partnery v AJ a NJ, tvorba zpráv pro obchodní oddělení, organizace tuzemských a zahraničních výstav.

Referent obchodního oddělení - zahraniční obchod Metalurgie

ŽĐAS a.s. Žďár nad Sázavou

březen 1995 – červen 1996 • 1 rok a 4 měsíce

Evidence došlých poptávek, příprava a zpracování podkladů, tvorba cenových nabídek na výrobu odlitků, komunikace se zákazníky v AJ a NJ.

Obchodní asistent

VECRA spol. s .r.o. Žďár nad Sázavou

červenec 1994 – únor 1995 • 8 měsíců

Příjem a evidence zakázek odběratelů, tvorba plánu výroby šicí dílny, objednávání materiálu pro výrobu, komunikace se zákazníky v ČJ a AJ, řešení reklamací, členění materiálu přivezeného na celní záznam a po jeho zpracování vyřízení vývozu polotovarů k odběratelům, řešení reklamací.

 Řidičský průkaz

 **A - motocykly**

 **B - osobní auta**

 Technické znalosti

Operační systémy

MS Windows 8 / 10 / 11

MS Windows XP / Vista / 7

Běžná práce na počítači

Textový editor (MS Word)

Tabulkový kalkulátor (MS Excel)

Prezentační program (MS PowerPoint)

Internetový prohlížeč a e-mail

MS Outlook

Další programy a počítačové znalosti

PC-systémy MyWac, Pohoda, WinFAS.

 Kurzy

Seminář o prodeji

Techniky prodeje - simulace reálných situací, jednání se zákazníkem, zvládání námitek, řešení reklamací.

2021

Seminář o prodeji

Techniky prodeje - simulace reálných situací, jednání se zákazníkem, zvládání námitek, řešení reklamací.

2011

Kurz obchodního jednání

Vedení obchodního jednání, techniky prodeje.

1996

Kurz psaní na stroji/PC

1994

 Zájmy

Rodina, fitness, jízda na motocyklu, cestování, turistika, četba.

Představa o práci

Kde hledám práci

Havlíčkův Brod + 1 km ochota dojíždět

Jihlava + 1 km ochota dojíždět

Humpolec + 1 km ochota dojíždět

Třebíč + 1 km ochota dojíždět

Žďár nad Sázavou + 30 km ochota dojíždět

Velká Bíteš + 1 km ochota dojíždět

Velké Meziříčí + 1 km ochota dojíždět

Chci pracovat jako

Account Manager - nákup, prodej

Manažer prodejního teamu

Nákupčí

Obchodní asistent

Obchodní referent

Obchodní ředitel/manažer

Obchodní zástupce

Regionální obchodní manažer

Možná spolupráce

Plný úvazek

Bydliště

Žďár nad Sázavou

VYTVOŘENO NA

 **ŽIVOTOPISY.CZ** | Největší databáze uchazečů o práci

 **Garantujeme, že uchazeč hledá práci**

[Prohlédnout na webu](#)