



ID: 711745

David M.

📞 775*****

✉️ dav***@***.cz

📅 Rok narození 1997

🎓 Vzdělání

Ambis vysoká škola, a.s.

Ekonomika a management podniku

září 2021 – dosud • Bakalářské

Střední průmyslová škola elektrotechnická, Praha 10, V Úžlabině 320

Elektrotechnika (Lékařské přístroje)

2013 – 2017 • SŠ s maturitou

📅 Praxe

Provozní ředitel

Circonom Wood Plastic a.s.

září 2021 – dosud • 2 roky a 9 měsíců

Svou kariéru jsem započal jako manažer pro prodej a logistiku, kde jsem se specializoval na efektivní řízení dodavatelského řetězce a optimalizaci prodejních procesů. Dále jsem se kooperačně podílel na nastavování výrobních procesů. Díky neustálému nasazení a vášnivému přístupu k práci jsem postupně avancoval na pozici provozního ředitele. V současné roli se mi dostává příležitosti plně se angažovat v řízení a koordinaci klíčových provozních aspektů společnosti. Mé povinnosti zahrnují strategické plánování, řízení týmů, optimalizaci procesů a zajištění efektivního fungování všech provozních činností. Zastávám zodpovědnost za dosažení operačních cílů a udržení vysoké úrovně služeb pro naše zákazníky a partnery. Cestou od manažera pro prodej a logistiku k provoznímu řediteli jsem získal cenné zkušenosti a dovednosti, které mi pomáhají vést tým ke společnému úspěchu a dosahování dlouhodobého růstu a inovace.

Bankovní specialista

Sberbank CZ, a.s.

únor 2021 – září 2021 • 8 měsíců

Jako Service Banker ve Sberbank jsem zahájil svou kariéru s cílem rozvoje a budoucího postupu na vyšší pracovní pozici. Během mého působení jsem prokázal vynikající dovednosti a nasbíral cenné zkušenosti v oblasti bankovníctví a poskytování vysokokvalitního zákaznického servisu. Jako Service Banker jsem byl odpovědný za poskytování komplexního finančního poradenství a služeb našim klientům. S vysokým důrazem na profesionální přístup jsem aktivně komunikoval s klienty, analyzoval jejich finanční potřeby a navrhoval vhodné produkty a řešení. Zajišťoval jsem efektivní řešení jejich finančních transakcí, jako je otevírání a správa bankovních účtů, poskytování úvěrů a správa investic. Během mého působení jsem vytvářel silné vztahy se zákazníky a aktivně sledoval jejich potřeby a změny na trhu. Spolupracoval jsem s týmem kolegů a využíval své komunikační a organizační schopnosti k efektivnímu řízení a řešení požadavků klientů. V neposlední řadě jsem se účastnil školení a profesního rozvoje, abych si udržoval nejnovější znalosti a dovednosti v bankovním odvětví.

Směnový mistr

Krkonošské vápenky Kunčice, a.s.

únor 2020 – únor 2021 • 1 rok a 1 měsíc

Jako směnový mistr jsem měl zodpovědnost za efektivní vedení týmu 10 lidí, kde jsem rozděloval úkoly a zajišťoval plynulost provozu. Plnil jsem klíčovou roli v dodržování plánů a harmonogramů, abych zajistil, že pracovní procesy probíhají bez překážek. Mým úkolem bylo také objednávání materiálu, správa korespondence a administrativních záležitostí. S pečlivostí jsem sledoval docházku zaměstnanců a zajistil, aby byla řádně evidována. Zároveň jsem prováděl kontroly funkčnosti strojů a v případě potřeby organizoval jejich opravy. Dále jsem pečoval o dodržování bezpečnostních a ochranných předpisů (BOZP) a kontroloval správné uskladňování materiálu. Ve své roli směnového mistra jsem měl na starost širokou škálu úkolů, které vyžadovaly organizační schopnosti, dovednosti v řízení týmu a důkladnost v administrativních činnostech. Mým cílem bylo zajištění hladkého provozu a vytvoření efektivního pracovního prostředí pro celý tým.

Technický zástupce

New Yorker

červen 2018 – říjen 2019 • 1 rok a 5 měsíců

Jako technický zástupce jsem měl na starosti strategickou správu a koordinaci 23 prodejen v regionu. Mé zodpovědnosti zahrnovaly dohled nad technickým stavem prodejen, provádění pravidelných oprav a údržbu včetně elektro, údržbářských a stavebních prací. Pečoval jsem o dodržování bezpečnostních a ochranných předpisů (BOZP) a zajišťoval provádění školení. Jako technický zástupce jsem měl také na starosti správu a organizaci oprav po haváriích, technických úprav a pravidelných revizních kontrol. Aktivně jsem se podílel na přestavbách a otevírání nových prodejen, přičemž jsem zajišťoval koordinaci přidělených zaměstnanců a dohlížel na dodržování termínů, kvalitu a úplnost práce externích firem. Kromě toho jsem se také zabýval administrativními záležitostmi, jako je řešení korespondence, docházka, ubytování a plánování termínů. Své povinnosti jsem vykonával s vysokou úrovní organizačních schopností, pečlivostí a schopností řídit a motivovat tým zaměstnanců. Dalšími povinnostmi technického zástupce bylo řízení a koordinace práce týmu zaměstnanců včetně rozdělování úkolů, hodnocení výkonu a poskytování potřebného školení. Prováděl jsem pravidelné inspekce a kontrolu technických zařízení a strojů pro zajištění jejich správné funkčnosti a bezpečnosti. V případě poruch a havárií jsem rychle a efektivně reagoval a organizoval opravy a servisní intervence. Také jsem spolupracoval s dalšími odděleními, jako je oddělení nákupu, marketingu a prodeje, abych zajistil synchronizaci a plnou funkčnost technických aspektů provozu prodejen.

Finanční poradce

GFS

červenec 2018 – únor 2019 • 8 měsíců

Jako finanční poradce jsem působil jako odskok od mých celoživotních cílů a posun v kariéře směrem vpřed. Tato pozice mi umožnila rozvíjet se v oblasti finančního plánování a poradenství, což bylo v souladu s mým zájmem o osobní finance a investice. Na této pozici jsem se specializoval na poskytování komplexního finančního poradenství našim klientům. Spolupracoval jsem s klienty na identifikaci jejich finančních cílů a potřeb, a následně jsem navrhoval strategie a investiční plány, které jim pomohly dosáhnout těchto cílů. Během mého působení jsem aktivně sledoval vývoj finančních trhů a investičních nástrojů, abych mohl klientům poskytnout aktuální a relevantní informace a doporučení. Vedl jsem podrobné diskuse s klienty o jejich finanční situaci, rizikové toleranci a dlouhodobých plánech, abych mohl navrhnout nejlepší řešení pro jejich individuální potřeby. Jako finanční poradce jsem také vykonával pravidelné analýzy a hodnocení investičních portfolií klientů, abych zajišťoval jejich správné rozložení a optimalizaci v souladu s jejich cíli a tržními podmínkami. Vytvářel jsem důvěryhodné vztahy se zákazníky a budoval si pověst spolehlivého a důvěryhodného finančního poradce. Tato role finančního poradce mi umožnila rozvíjet se v oblasti osobních financí, investic a plánování, což bylo v souladu s mými kariérními ambicemi. Díky této pozici jsem získal cenné zkušenosti a dovednosti v oblasti finančního poradenství, které mi poskytly pevný základ pro další profesionální růst a rozvoj v oblasti financí a investic.

Prodavač

Electro World

červen 2017 – únor 2018 • 9 měsíců

Jako prodejce v Electro worldu jsem se specializoval na poskytování vynikajícího zákaznického servisu a prodej elektroniky a technologických produktů. Tato pozice představovala důležitý start mé dosavadní pracovní kariéry, kde jsem získal cenné zkušenosti a dovednosti v prodeji a komunikaci se zákazníky. S aktivním přístupem jsem se angažoval ve zjišťování potřeb zákazníků a nabízel jim relevantní produkty a doplňkové služby, jako například prodlouženou záruku, instalaci nebo různé příslušenství. Vždy jsem se snažil vytvořit pozitivní zákaznický zážitek a budovat dlouhodobé vztahy se zákazníky. Při své práci jsem byl obeznámen s sortimentem a technickými specifikacemi produktů, abych mohl poskytovat odborné poradenství a pomáhat zákazníkům při rozhodování. Své prodejní dovednosti jsem neustále rozvíjel a využíval různé prodejní techniky pro dosažení prodejních cílů a maximalizaci prodejního potenciálu. Díky práci v Electro worldu jsem získal pevný základ a povědomí o technologickém trhu, což mi umožňuje růst a rozvíjet se v dalších oblastech mé pracovní kariéry. Tato pozice mi poskytla platformu pro rozvoj dovedností v oblasti prodeje, komunikace a zákaznického servisu, což mi pomohlo připravit se na další profesionální výzvy.



Jazyky

angličtina • středně pokročilá

čeština • výborná



Řidičský průkaz



A - motocykly



B - osobní auta



Technické znalosti

Operační systémy

MS Windows XP / Vista / 7

Běžná práce na počítači

Textový editor (MS Word)

Tabulkový kalkulátor (MS Excel)

Prezentační program (MS PowerPoint)

Internetový prohlížeč a e-mail

MS Outlook

Další programy a počítačové znalosti

ECDL - European Computer Driving Licence - je celosvětově uznávaná, objektivní, standardizovaná metoda pro ověření počítačové gramotnosti.

Kurzy

EFPA

Skupina I. A III. Spotřebitelský úvěr jiný než na bydlení a spotřebitelský úvěr na bydlení
květen 2021

Orientace na zákazníka

Školení zaměřené na typologii zákazníka.

2018

Elektro vyhláška č. 50/1978 - §6

2018

Dovednosti

Mé silné stránky

Aktivní přístup

Flexibilita

Ochota učit se

Pracovitost

Přizpůsobivost

Samostatnost

Spolehlivost, zodpovědnost

Výkonnost

Zvládání stresu, práce pod tlakem

Mohu nabídnout

Asertivní jednání

Empatii

Logické myšlení

Řešení problémů pomocí kritického myšlení

Schopnost práce v kolektivu a týmové práce

Srozumitelná a efektivní komunikace

Tvůrčí (kreativní) myšlení

Manažerské dovednosti

Budování a vedení týmu (leadership)

Zájmy

Mým hlavním zájmem a zaměřením je seberozvoj, jak v osobním, tak i pracovním životě. Považuji se za neustále se rozvíjejícího muže a věnuji čas a energii na zdokonalování svých dovedností a znalostí.

V oblasti osobního seberozvoje se věnuji poslechu motivačních podcastů. Snažím se rozšiřovat své obzory a hledat nové přístupy a nástroje pro osobní růst a sebepoznání. Pracuji na rozvoji svého mentálního a emočního stavu, abych dosáhl vyváženosti a klidu v životě.

Jsem také oddaný neustálému vzdělávání a rozvoji svých profesních dovedností. V současnosti studuji na vysoké škole obor ekonomika a management podniku zakončený bakalářským titulem. Toto studium mi poskytuje pevný akademický základ a umožňuje mi rozšiřovat své znalosti v oblasti managementu, ekonomiky a podnikání.

Nicméně mou cestu vzdělávání neplánuji zde ukončit. Mám v plánu získat titul MBA se zaměřením na management a ekonomiku. Tento program mi poskytne širší perspektivu v oblasti strategického řízení, podnikového prostředí a vedení týmu. Chtěl bych tak zdokonalit své dovednosti v oblasti rozhodování, strategického plánování a efektivního řízení zdrojů.

Věřím, že neustálé vzdělávání je klíčem k osobnímu i profesnímu úspěchu. Právě díky kombinaci praktických zkušeností z pracovního prostředí a teoretických poznatků získaných na vysoké škole a v MBA programu budu schopen se vyrovnat s výzvami a přinést nové perspektivy a inovativní přístupy do své pracovní pozice.

Mým cílem je neustále se rozvíjet a stát se nejlepší verzí sebe sama jak v osobním, tak i profesním životě. A věřím, že kombinace zájmu o seberozvoj, studium na vysoké škole a plán na získání MBA titulu mi poskytuje solidní základ pro dosažení těchto cílů.

 **Představa
o práci**

Kde hledám práci

Teplice + 20 km ochota dojíždět

Chci pracovat jako

Marketingový ředitel/manažer

Obchodní ředitel/manažer

Office manager

Provozní ředitel / manažer

Technický ředitel/manažer

Vedoucí výroby

Výkonný ředitel

Výrobní ředitel/manažer ve výrobě

Možná spolupráce

Plný úvazek

Práce na ŽL

 Bydliště

Krupka

VYTVOŘENO NA

 **ŽIVOTOPISY.CZ** | Největší databáze uchazečů o práci

 **Garantujeme, že uchazeč hledá práci**

[Prohlédnout na webu](#)