



ID: 324987

Nikola G.

☎ 777*****

✉ nik***@***.com

📅 Rok narození 1994

🎓 Vzdělání

Střední odborná škola a Gymnázium Staré Město

Ekonomika a sportovní management

2012 – 2016 • SŠ s maturitou

📅 Praxe

Trade Marketing

British American Tobacco

prosinec 2021 – dosud • 2 roky a 5 měsíců

Zajištění distribuce značek a jejich dostatečnou zásobu. Umisťování a kontrola reklamních materiálů.

Zodpovědnost za vztahy se zákazníky. Zodpovědnost za svěřený region. Vyhledávání nových zákazníků.

Manažer akvizicí Slovensko

Delivery Hero

2021 – 2021 • 6 měsíců

Akvizice nových partnerů v oblasti HoReCa/Retail v regioně Trnava/Nitra. Aktivní vyhledávání nových obchodních příležitostí. Vytvářet a udržovat pozitivní obchodní vztahy s partnery a nabízet řešení v případě problémů. Administrativa spojená s vlastní agendou. Aktualizovat a spravovat data v CRM systému.

HoReCa Business Partner

PEPSI-COLA SR, s.r.o.

2020 – 2021 • 1 rok a 6 měsíců

Vyhledávat obchodní příležitosti. Navázání spolupráce se zákazníky v HoReCa segmentě. Dohadovat obchodní podmínky a uzavírat obchodní smlouvy v souladě se strategií společnosti. Vytváření smluv podle Profit and Loss Statement.

Sales Representative HoReCa

PEPSI-COLA SR, s.r.o.

2019 – 2021 • 2 roky a 6 měsíců

Na starost zákazníky v segmentu HoReCa ve svěřeném regionu (Trnavský kraj, Trenčianský kraj). Navrhovat, dohadovat a uplatňovat obchodní akce a obchodní strategie. Starostlivost a udržování dobrých vztahů se zákazníky. Dosahování cílů, umisťování zařízení a materiálů na podporu prodeje. Vyhledávání nových obchodních příležitostí.

Obchodní partner

Philip Morris International

2017 – 2019 • 2 roky a 6 měsíců

Vytváření a budování databáze potencionálních klientů. Prezentace a nabídka produktu. Pravidelný kontakt s klientem za účelem poskytnutí podpory a informací. Plnění cílů společnosti. Administrativa spojená s prodejem. Pro Českou republiku a Slovensko.

Sales Expert

Philip Morris International

2017 – 2019 • 2 roky a 6 měsíců

Komunikace s maloobchodníky a zákazníky, poskytování informací. Prodej, vyřizování objednávek a reklamací. Na starost celá Morava. Práce na ŽL.

Hosteska, obor Služby

British American Tobacco

2016 – 2017 • 1 rok a 6 měsíců

Komunikace a aktivní oslovování zákazníků, znalost portfólia firmy. Srozumitelné a jasné podání informací obchodníkům a zákazníkům.



Jazyky

němčina • začátečník

angličtina • mírně pokročilá

čeština • výborná

slovenština • výborná



Řidičský průkaz



B - osobní auta



Technické znalosti

Operační systémy

MS Windows 8 / 10 / 11

MacOS

Běžná práce na počítači

Tabulkový kalkulátor (MS Excel)

Prezentační program (MS PowerPoint)

Internetový prohlížeč a e-mail

MS Outlook

Databázové systémy

MS Access



Kurzy

Obchodní vyjednávání

2018

Zájmy

moderní technologie, sport, práce na PC, cestování, kulturní akce, četba, učení se novým věcem, psychologie

Představa o práci

Kde hledám práci

Břeclav + 30 km ochota dojíždět

Hodonín + 20 km ochota dojíždět

Uherské Hradiště + 30 km ochota dojíždět

Chci pracovat jako

Farmaceutický reprezentant

Key Account Manager

Manažer prodejního teamu

Obchodní referent

Obchodní ředitel/manažer

Obchodní zástupce

Regionální obchodní manažer

Vkládání dat do počítače

Možná spolupráce

Plný úvazek

Práce na ŽL

Bydliště

Senica

VYTVOŘENO NA

 **ŽIVOTOPISY.CZ** | Největší databáze uchazečů o práci

 **Garantujeme, že uchazeč hledá práci**

[Prohlédnout na webu](#)