



ID: 1120520

Bc. Tomáš Z.

☎ 725*****

✉ tom***@***.cz

📅 Rok narození 1976

🎓 Vzdělání

VŠEM

Finance, účetnictví, finanční řízení

říjen 2007 – červen 2011 • Bakalářské

SOŠ Start

Ekonomika obchodu a služeb-zaměření obchod

září 1992 – červen 1996 • SŠ s maturitou

📅 Praxe

Admin specialist for Austria

Huawei Technologies Austria GmbH

říjen 2023 – dosud • 8 měsíců

Vyjednávání podmínek s rakouskými dodavateli pro fungování pobočky ve Vídni se 150 kolegy.

Zejména leasingy, IFM služby, hotelový servis

Logistika

VorOrt München

září 2023 – září 2023 • 1 měsíc

Organizace a rozvoz potravin firmám a na pobočky.

Obchodní ředitel/manažer

UAMK

červen 2023 – září 2023 • 4 měsíce

Vyjednávání B2B, náprava ztrátových smluv, nápravy smluv.

Procurement sales manager- náhradní díly, obaly

Nsf Seafood

říjen 2012 – březen 2023 • 10 let a 6 měsíců

Strategie, výběr výrobců, vztahy, veletrhy, dodávky, logistika všech druhů, tvorba nabídek na náhradní díly pro lodě a výrobní linky z EU a US, obalový materiál, maziva, paliva. Účast v tendrech pro konkurenční rybářské firmy.

Product Manager - vedoucí nákupu

IT TRADE

červenec 2010 – září 2012 • 2 roky a 3 měsíce

velkoobchodní import elektroniky a IT příslušenství z Číny - péče a rozvoj jednotlivých značek firmy, dovoz z Číny, kontejnerová, letecká a kamionová doprava

Zahraniční prodej

Strojmetal aluminium forging/Alcan Singen

leden 2009 – červen 2011 • 2 roky a 6 měsíců

Prodej hlavně německý prémiový automobilový průmysl a různý německý průmysl. Vše od spolupráce při vývoji, plánování výroby, vyjednávání cen až po běžnou agendu od objednávky po logistiku. Marketing – hledání nových zákazníků, tvorba prezentací.

referent kontroly

Mountfield

leden 2005 – říjen 2008 • 3 roky a 10 měsíců

dohled na různými procesy firmy, kontrola a řízení struktury skladu poškozeného zboží, defraudace, kontrola poboček

Obchodní referent náhradní díly a příslušenství

Mountfield

prosinec 1996 – prosinec 2004 • 8 let a 1 měsíc

- zkušenost s více než polovinou sortimentu firmy Mountfield - odpovědnost za největšího dodavatele sekaček a traktorů, jízdních kol a motocyklů - dojednávání podmínek spolupráce, organizování dopravy zboží - nákup - odhady vývoje prodejů, podpora prodeje, tvorba cen, výběr sortimentu zboží - technická i materiální podpora servisním střediskům sítě v ČR a na Slovensku - monitorování, vyhodnocování servisních středisek, prodejních akcí - dohled, vedení, poradenská podpora skladu poškozeného zboží - dohled nad skladovými zásobami firmy



Jazyky

ruština • mírně pokročilá

němčina • pokročilá

angličtina • pokročilá



Řidičský průkaz



A - motocykly



B - osobní auta



Technické znalosti

Operační systémy

MS Windows 8 / 10 / 11 • pokročilý

MacOS

Běžná práce na počítači

Textový editor (MS Word)

Tabulkový kalkulátor (MS Excel)

Prezentační program (MS PowerPoint)

Internetový prohlížeč a e-mail

MS Outlook

Další programy a počítačové znalosti

praxe - software SAP Business One, NAVISION Attain, i6 , IFS, Standard

Kurzy

obtížné situace se zákazníkem-školící firma KANU

Jak zvládat a vést obtížné situace se zákazníky.

duben 2007

Time management 1 a 2 workshop

plánování a organizace práce

únor 2007

Zájmy

cestování, sport-tenis, stolní tenis, jazyky, cyklistika, auto - moto, akciové trhy, zahrada

Představa o práci

Kde hledám práci

Praha-Krč + 10 km ochota dojíždět

Chci pracovat jako

Account Manager - nákup, prodej

Analytik prodeje

Bankovní poradce

Ekonom

Fleet manager

Key Account Manager

Logistik

Nákupčí

Obchodní referent

Obchodní ředitel/manažer

Možná spolupráce

Plný úvazek

Bydliště

Praha-Krč

VYTVOŘENO NA

 **ŽIVOTOPISY.CZ** | Největší databáze uchazečů o práci

 **Garantujeme, že uchazeč hledá práci**

[Prohlédnout na webu](#)