



ID: 540601

Jan J.

☎ 730*****

✉ 76j***@***.com

📅 Rok narození 1976

🎓 Vzdělání

Gymnázium Pardubice

všeobecný

1990 – 1994 • SŠ s maturitou

Základní sportovní škola Makarenkovo náměstí (nyní Benešovo nám.), Pardubice

bez zaměření

1982 – 1990 • Základní

📅 Praxe

Obchodník, kordinátor zakázek

Jan Jaroš

2020 – dosud • 4 roky a 5 měsíců

Zprostředkovatelská činnost v obchodě, koupě – prodej, převážně v oblasti sortimentu koupelnového vybavení, akviziční činnost, poradenská činnost, tvorba návrhů, výpočet kalkulací, řízení propojení jednotlivých dodavatelů a hladkého průběhu akce v rámci jednotlivých zakázek.

Majitel, jednatel firmy, obchodní zástupce, prodejce

KOUPELNY J+J s r.o.

2006 – 2019 • 13 let a 6 měsíců

V letech 2006-2009 díky činnosti v Autocentru Pardubice, a.s. zapojen pouze organizačně ve spolupráci se spolumajitelem v rámci vybavení a otevření prodejny, výběru zaměstnanců, konsolidace dodavatelů a podmínek nákupu zboží, stanovení cen a způsobu prodeje. V roce 2009 díky plánovanému rozšíření činnosti firmy ukončen pracovní poměr ve společnosti Autocentrum Pardubice a.s. a veškerá činnost zaměřena na provoz prodejny a řízení firmy. Aktivní zajišťování všech procesů - její založení a vybavení vhodným sortimentem, personální činnost a výběr zaměstnanců, akviziční činnost pro získání zakázek, poradenská činnost s následnou tvorbou kalkulací a nabídek...a i prodej koncovým zákazníkům na prodejně.

Vedoucí prodeje nových vozů Škoda, manažer pro financování

Autocentrum Pardubice, a.s.

2007 – 2009 • 2 roky a 6 měsíců

Organizace a personální vedení prodeje nových vozů. Stanovení prodejních cílů a zadávání pokynů pro jejich splnění, sledování konkurence a situace na trhu. Řešení obchodních, provozních a personálních problémů, akvizice v rámci VIP zákazníků a tvorba individuálních nabídek včetně účasti na výběrových řízeních pro státní podniky. Ve spolupráci s leasingovými a úvěrovými společnostmi tvorba produktů a akčních nabídek pro financování vozů, jejich porovnávání s konkurenčními nabídkami. Následné školení zaměstnanců všech prodávaných značek v rámci jejich vhodného použití a argumentace při komunikaci s klienty. Manažer pro financování pro celou společnost.

Zástupce vedoucího prodeje nových vozů Škoda

Autocentrum Pardubice, a.s.

2005 – 2007 • 2 roky a 6 měsíců

Řízení prodejců nových vozů, provozu showroomu, akvizice, prodej vozů fleetovým i retailovým zákazníkům, včetně jejich financování, Komunikace a spolupráce s ostatními provozy společnosti (servis, lakovna, prodej ojetých vozů, ostatní značky), aktivní snaha a návrhy ke zlepšení v rámci komplexních služeb pro naše klienty.

Vedoucí / manažer prodejny

Jan Jonák - TREND, vybavení koupelen

2000 – 2005 • 5 let a 6 měsíců

Vedení pobočky v Pardubicích. Jednání s dodavateli o podmínkách nákupu a jejich následný výběr zboží, stanovení a průběžné doladování sortimentu a výše skladových zásob, cen a způsobu prodeje. Příjem zaměstnanců a jejich zaškolení. Jednání s klienty v rámci větších zakázek, aktivní vyhledávání nových zákazníků.

Vedoucí obchodního střediska Pardubice

Raab Karcher Staviva, a.s.

1998 – 2000 • 2 roky a 6 měsíců

Vedení pobočky společnosti v Pardubicích. Obchodní a personální vedení pobočky, organizace práce, určování strategie obchodu a prodejních cílů, průběžné stanovování prodejních cen dle konkurence, komunikace s dodavateli a jejich výběr. Jednání s vedením stavebních firem o možnostech další spolupráce, řešení pohledávek, navrhování marketingových aktivit v rámci střediska atd.

Zástupce vedoucího obchodního střediska Pardubice

Raab Karcher Staviva, a.s.

1997 – 1998 • 1 rok a 6 měsíců

Organizace a řízení provozu prodejny: Komunikace s dodavateli, akviziční činnost s odběrateli, Sledování a průběžné určování stavu zásob. Fakturace klíčovými klientům, sledování pohledávek.

specialista prodeje

Raab Karcher Staviva, a.s.

1996 – 1997 • 1 rok a 6 měsíců

Prodej stavebnin - maloobchod, fakturace menším zákazníkům.

Základní vojenská služba

Armáda České republiky

1995 – 1996 • 1 rok a 6 měsíců

Dle pozice

pracovník správy agentur

Quelle s.r.o.

1994 – 1995 • 1 rok a 6 měsíců

Organizace a podpora v rámci otevírání nových agentur, eventuálně při jejich zavírání. Řešení potřeb za průběhu jejich provozu.

Jazyky

španělština • začátečník

ruština • mírně pokročilá

angličtina • pokročilá

Řidičský průkaz

 **A - motocykly**

 **B - osobní auta**

Technické znalosti

Operační systémy

MS Windows 8 / 10 / 11

MS Windows XP / Vista / 7

Běžná práce na počítači

Textový editor (MS Word)

Tabulkový kalkulátor (MS Excel)

Prezentační program (MS PowerPoint)

Internetový prohlížeč a e-mail

MS Outlook

Grafické a konstrukční programy

Adobe Photoshop

Další programy a počítačové znalosti

MS Office, uživatelsky všechny běžně používané programy, ostatní se rád naučím.

Kurzy

Vedení týmu

2009

👜 **Představa
o práci**

Kde hledám práci
Pardubice + 30 km ochota dojíždět

Chci pracovat jako
Manažer partnerského prodeje
Manažer prodejního teamu
Nákupčí pro prodejní řetězce
Obchodní ředitel/manažer
Personalista
Realitní makléř
Ředitel / manažer nákupu
Vedoucí / manažer prodejny
Vedoucí / manažer teamu
Vedoucí úseku prodejny

Možná spolupráce
Plný úvazek
Práce na ŽL

📍 **Bydliště**

Pardubice

VYTVOŘENO NA

📄 **ŽIVOTOPISY.CZ** | Největší databáze uchazečů o práci

✓ **Garantujeme, že uchazeč hledá práci**

[Prohlédnout na webu](#)