



ID: 1263743

Ing. Tomáš Č.

☎ 737*****

✉ tom***@***.cz

📅 Rok narození 1968

🎓 Vzdělání

VŠP Ostrava

Ekonomika a management - Manažersko-ekonomický obor

září 2005 – červen 2011 • Vysokoškolské

Gymnázium Hlučín

Ekonomie

září 1984 – květen 1987 • SŠ s maturitou

📅 Praxe

Obchodní ředitel CZ/SK

Bravo International CZ s.r.o.

leden 2020 – leden 2024 • 4 roky a 1 měsíc

- Vytvoření obchodní strategie pro ČR a SK • Vytvoření obchodního týmu • Vedení a rozvoj obchodního týmu • Vypracování systému funkčních procesů, pravidel jejich plnění a kontroly • Tvorba dokumentace nutné pro zahájení prodeje • Vytvoření funkční infrastruktury pro fungování divize • Jednání s dodavateli • Spolupráce na marketingové strategii • Akviziční činnost • Příprava akčních cenových nabídek • Rozvoj spolupráce s dalšími odděleními – výroba, logistika, sklad, doprava, marketing • Návrh obchodní argumentace pro různé skupiny zákazníků • Reportování • Cenotvorba • Řízení pohledávek • Vyhledávání nových obchodních příležitostí Největší úspěch: Každoroční výrazný nárůst tržního podílu značky na trhu v CZ i SK. Rychle zahájení spolupráce s lídry trhu

Projektový manažer

Heat Energy s.r.o

duben 2016 – leden 2020 • 3 roky a 10 měsíců

- Spolupráce s projektanty a realizačními firmami • Vytvoření obchodní sítě • Zodpovědnost za celý projekt • Technické poradenství Největší úspěch: Zvládnutí strategie prodeje zcela nového produktu a vytvoření nové sítě spolupracujících firem

Produktový manažer

Dekmetal s.r.o.

červenec 2014 – únor 2016 • 1 rok a 8 měsíců

- Příprava strategie pro prodej vybraných profilů • Technická podpora pobočkám DEK CZ, rozšíření prodeje pro DEK SK • Příprava školení a spolupráce s pobočkami DEK, osobní komunikace s OZ • Vytvoření konkurenceschopných služeb a servisu – cenové nabídky, doprava, termín dodání, balení, dokumentace Největší úspěch: Úspěšné zavedení nového produktu na trh – obrát 20M Kč/rok

Manažer divize střechy, manažer pro klíčové zákazníky, obchodní zástupce

Ruukki CZ s.r.o.

duben 2001 – srpen 2013 • 12 let a 5 měsíců

• Řízení a rozvoj obchodního týmu • Udržet spolupráci se stávajícími zákazníky, aktivní vyhledávání nových zákazníků • Rozvoj mezinárodní spolupráce s dalšími pobočkami Ruukki v zahraničí FIN, PL, SK, H, RO • Vytvoření strategie prodeje – nejdražší dodavatel na trhu v CZ • Studium vysoké školy ukončené titulem Ing. Největší úspěch: Meziroční navýšení obrátu o 50 %, ze 100 na 150M CZK, zvýšení provozního zisku o 250%

Jazyky

angličtina • středně pokročilá

polština • středně pokročilá

čeština • výborná

slovenština • výborná

Řidičský průkaz

 **A - motocykly**

 **B - osobní auta**

 **C - nákladní auta**

 **T - traktory**

Technické znalosti

Operační systémy

MS Windows 8 / 10 / 11 • zkušný

Chytrý telefon Android • zkušný

Běžná práce na počítači

Textový editor (MS Word) • zkušný

Tabulkový kalkulátor (MS Excel) • zkušný

Prezentační program (MS PowerPoint) • zkušný

Internetový prohlížeč a e-mail • expert

MS Outlook • expert

Kurzy

Rozvojový program pro manažery

Role manažera, vedení a řízení týmu, stanovení a dosahování efektivních cílů, motivace, hodnocení, spolupráce mezi odděleními

leden 2020

Dovednosti

Mé silné stránky

Aktivní přístup

Flexibilita

Ochota učit se

Pracovitost

Přizpůsobivost

Samostatnost

Spolehlivost, zodpovědnost

Výkonnost

Zvládání stresu, práce pod tlakem

Mohu nabídnout

Asertivní jednání

Empatii

Logické myšlení

Řešení problémů pomocí kritického myšlení

Schopnost práce v kolektivu a týmové práce

Srozumitelná a efektivní komunikace

Tvůrčí (kreativní) myšlení

Manažerské dovednosti

Budování a vedení týmu (leadership)

Další dovednosti

Příprava obchodní strategie, vedení obchodního týmu, analytické dovednosti, time management, vyjednávání, vztahy se zaměstnanci, reporting, plánování, týmová práce, akvizice.

Zájmy

Rodina, sport, cestování, kultura, zahrada

 **Představa
o práci**

Kde hledám práci

Brno + 30 km ochota dojíždět

Ostrava + 30 km ochota dojíždět

Praha-Chodov + 30 km ochota dojíždět

Chci pracovat jako

Country Director / Manager

Key Account Manager

Manažer partnerského prodeje

Manažer prodejního teamu

Obchodní ředitel/manažer

Obchodní zástupce

Ředitel / manažer nákupu

Trenér obchodních dovedností

Vedoucí / manažer prodejny

Vedoucí úseku prodejny

Možná spolupráce

Plný úvazek

 Bydliště

Ostrava

VYTVOŘENO NA

 **ŽIVOTOPISY.CZ** | Největší databáze uchazečů o práci

 **Garantujeme, že uchazeč hledá práci**

[Prohlédnout na webu](#)