



ID: 971158

Lukáš R., Dis.

📞 739*****

✉ luk***@***.cz

📅 Rok narození 1985

🎓 Vzdělání

Vyšší odborná škola ekonomicko-právní

Firemní management

2006 – 2010 • Vyšší odborné

Gymnasium Jižní Město v Praze

Gymnázium (Gymnázium - všeobecné)

1999 – 2005 • SŠ s maturitou

📅 Praxe

Obchodní manažer senior

BM Servis CZ s. r. o.

leden 2024 – dosud • 5 měsíců

Nastavení obchodní strategie v B2B segmentu. Odpovědnost za plnění strategických cílů přímo majiteli společnosti. Aktivní vyhledávání a stanovení spolupráce s významnými gastro provozy, hotely, úřady, nemocnicemi, školami, obchodními centry apod. Oblast spolupráce: dodávky komplexního sortimentu ze spotřebního materiálu a služby spojené se servisem gastro zařízení. Reporting a statistiky. Odpovědnost za pohledávky. Komunikace napříč společností. Významná orientace na spokojenost klienta.

člen kontrolního výboru

Úřad městyse Škvorec

říjen 2022 – dosud • 1 rok a 8 měsíců

Kontrola plnění usnesení zastupitelstva a právních předpisů. Pořizování zápisů, upozorňování na nedostatky a návrhy na opatření směřující k odstranění nedostatků. Komunikace se starostou, místostarostou a zastupiteli. Agenda spojená s hospodařením s majetkem Městysu. Pronájem pozemků a budov ve vlastnictví Městysu. Kontrola pohledávek a uzavíraných smluv.

Obchodní manažer - vedoucí týmu Střední Čechy a Východní Čechy

Česká pošta, s. p.

listopad 2020 – říjen 2023 • 3 roky

Hlavní orientace na přepravu balíkových zásilek v oblasti e-commerce i B2B segmentu. Zajištění přenosu firemní strategie, cílů a úkolů do svěřeného týmu. Stanovení cílů a přidělování dílčích úkolů jednotlivým členům týmu. Určení metod a pracovních postupů plnění přidělených pracovních úkolů. Stanovení forem vzájemné spolupráce uvnitř týmu a zajištění nutné spolupráce se členy týmů z jiných útvarů. Zabezpečení logické i časové návaznosti plnění úkolů. Kontrola výsledků a výkonu jednotlivých členů týmu.

Zabezpečení podmínek ke zvyšování profesní kvalifikace podřízených pracovníků. Řešení interpersonálních vztahů v týmu. Pravidelná účast na operativních poradách nadřízených a přenos získaných informací a úkolů do svěřeného pracovního týmu. Sběr podnětů a nápadů na vylepšování stávajících pracovních postupů a předkládání námětů na inovace. Zprostředkování spolupráce s ostatními útvary v organizaci. Prezentace výsledků týmu. Motivace a hodnocení podřízených pracovníků v rámci svěřeného celku organizace. Společná jednání s obchodníky s významnými klienty.

Obchodní manažer - vedoucí týmu Východní Čechy

Česká pošta, s. p.

květen 2019 – listopad 2020 • 1 rok a 7 měsíců

Hlavní orientace na přepravu balíkových zásilek v oblasti e-commerce i B2B segmentu. Zajištění přenosu firemní strategie, cílů a úkolů do svěřeného týmu. Stanovení cílů a přidělování dílčích úkolů jednotlivým členům týmu. Určení metod a pracovních postupů plnění přidělených pracovních úkolů. Stanovení forem vzájemné spolupráce uvnitř týmu a zajištění nutné spolupráce se členy týmů z jiných útvarů. Zabezpečení logické i časové návaznosti plnění úkolů. Kontrola výsledků a výkonu jednotlivých členů týmu.

Zabezpečení podmínek ke zvyšování profesní kvalifikace podřízených pracovníků. Řešení interpersonálních vztahů v týmu. Pravidelná účast na operativních poradách nadřízených a přenos získaných informací a úkolů do svěřeného pracovního týmu. Sběr podnětů a nápadů na vylepšování stávajících pracovních postupů a předkládání námětů na inovace. Zprostředkování spolupráce s ostatními útvary v organizaci. Prezentace výsledků týmu. Motivace a hodnocení podřízených pracovníků v rámci svěřeného celku organizace. Společná jednání s obchodníky s významnými klienty.

Regionální obchodní manažer

Česká pošta, s. p.

2012 – 2019 • 7 let a 6 měsíců

Řešení specifických obchodních případů. Příprava a realizace strategie vedoucí k navýšení výnosů, udržení a rozšiřování svěřeného zákaznického portfolia. Sledování konkurence, identifikace příležitostí a řízení změn s cílem zvýšit výnosy a zlepšit prodejní procesy. Zpracování centralizovaných požadavků regionů. Spolupráce na tvorbě marketingové strategie. Plnění měsíčních cílů. Předkládání návrhů na nestandardní smlouvy. Odpovědnost za tvorbu obchodního plánu u svěřeného zákaznického portfolia. Spolupráce na tvorbě obchodní, produktové a cenové strategie a koncepce individuální péče o zákazníky. Organizace marketingových akcí pro zákazníky dle schváleného rozpočtu. Akvizice nových zákazníků. Předávání podkladů k expedici.

Obchodní referent / Obchodník

Salzgitter Mannesmann Stahlhandel

2005 – 2012 • 7 let a 6 měsíců

Vystavování objednávek a realizace obchodních případů. Technické poradenství. Získávání informací z trhu. Spolupráce na tvorbě marketingové strategie. Plnění měsíčních cílů. Řešení reklamací. Kontrola pohledávek. Týmová práce a spolupráce. Analýza prodejních dat. Akvizice nových zákazníků. Zpracování nabídek, cenotvorba. Prezentace výrobků. Zajišťování včasné nakládky materiálu ve skladu. Předávání podkladů k expedice. Účast na veletrzích a výstavách (stavební, strojírenský veletrh).

Jazyky

angličtina • mírně pokročilá

němčina • středně pokročilá

čeština • výborná

Řidičský průkaz

 B - osobní auta

Technické znalosti

Operační systémy
MS Windows XP / Vista / 7

Běžná práce na počítači
Textový editor (MS Word)
Tabulkový kalkulátor (MS Excel)
Prezentační program (MS PowerPoint)
Internetový prohlížeč a e-mail
MS Outlook

Další programy a počítačové znalosti
Vision, SAP CRM, Sharepoint, Power BI- Manažerský reporting, IBM Cognos Analytics

Kurzy

Manažerské dovednosti.

2022

Školení "Vlk z Walstreet" dle Jordana Belforta.

2018

Certifikát za úspěšné absolvování kurzu.

Manažerské minimum.

2013

Školení v německém Salzgitter Linepipe.

Potrubí plyn/voda.

2011

Absolvování jazykového kurzu němčiny.

2010

Písemná komunikace v obchodní praxi.

2009

Profesionální komunikace v prodeji.

2007

Absolvování jazykového kurzu němčiny.

2006

Zájmy

rodina, turistika, jízda na kole, chalupa, manuální práce, filmy a seriály s tematikou historie a fantasy

Představa o práci

Kde hledám práci

Škvorec + 30 km ochota dojíždět

Chci pracovat jako

Country Director / Manager

Člen představenstva

Jednatel

Nákupčí

Obchodní ředitel/manažer

Ředitel / manažer kvality

Ředitel / manažer logistiky

Ředitel / manažer nákupu

Specialista marketingu

Vedoucí / manažer prodejny

Možná spolupráce

Plný úvazek

Zkrácený úvazek

Práce na ŽL

Bydliště

Škvorec

VYTVOŘENO NA

 **ŽIVOTOPISY.CZ** | Největší databáze uchazečů o práci

 **Garantujeme, že uchazeč hledá práci**

[Prohlédnout na webu](#)