



ID: 1149652

Karel R.

☎ 606*****

✉ kar***@***.com

📅 Rok narození 1984

🎓 Vzdělání

střední odborná škola v Kuřimi

Elektrotechnika

2003 – 2005 • SŠ s maturitou

střední odborná škola Čichnova Brno

Spojový mechanik

1999 – 2003 • Vyučení

📅 Praxe

obchodně-technický servis

M-SYSTEM CZ s.r.o. *OSVČ

srpen 2023 – dosud • 10 měsíců

Jako obchodní zástupce mám na starosti divizi obalových materiálů, se zaměřením na kartonáž, pro výrobní a potravinářský průmysl. Opět se jedná o uzavírání obchodních dohod, včetně jejich realizace pro třetí stranu. Dovednosti: Průzkum trhu, akvizice, obchodní strategie, přímý prodej, řízení skladu, obchodní provoz.

specialista prodeje a marketingu

Manuka-Europe s.r.o.

leden 2020 – červen 2023 • 3 roky a 6 měsíců

Rozšíření prodeje zdravotnických prostředků MANUKA, prostřednictvím portálu Amazonu a jejich skladů v FR, IT, ES, GB, PL. Správa portfolia, emailová komunikace, sklad a logistika nezbytná pro prodej zboží v rámci EU. Tvorba listingu k produktům, podílení se na grafických úpravách a příprava marketingu.

Okrajově pak prezentace na výstavách a prostřednictvím reklamního stánku. Dovednosti: Sales Management · Komunikace · Správa zásobování poboček · Řízení skladu · Prodej · listing · Obchodní provoz

spolumajitel, jednatel

WS Kindl s.r.o.

2020 – 2021 • 1 rok a 6 měsíců

Obchodní činnost, stavební činnost (výkopové pro přesun nadzemního vedení). Jednalo se o komplexní službu pro třetí stranu, spočívající v přípravě, nacenění, zajištění potřebných povolení, realizaci za pomoci subdodavatelů, zajištění materiálů, technického vybavení a stavební dohled pro pokládku optického vedení.

ředitel společnosti

SUZONEX s.r.o.

2014 – 2020 • 6 let a 6 měsíců

Společnost se zaměřením na úklidové a čistící práce v nemocnicích a automotive. Vedení a rozvoj společnosti. Management a nábor zaměstnanců, plánování a koordinace projektů. Dovednosti: strategická jednání, jednání pod tlakem, lidské zdroje, plánování a koordinace projektů

Obchodní zástupce

M-SYSTEM CZ s.r.o. *OSVČ

září 2005 – září 2013 • 8 let a 1 měsíc

Specialista pro prodej brusných systémů ve strojírenství. Jednalo se o uzavírání obchodních dohod, včetně jejich realizace pro třetí stranu, zejména ve výrobním průmyslu jako obchodně-technický poradce brusných systémů, náradí a nástrojů. Dovednosti: Průzkum trhu, akvizice, přímý prodej, optimalizace, řízení skladu, obchodní provoz.



Jazyky

angličtina • začátečník

čeština • výborná



Řidičský průkaz



A - motocykly



B - osobní auta



Technické znalosti

Operační systémy

MS Windows 8 / 10 / 11

MS Windows XP / Vista / 7

Běžná práce na počítači

Textový editor (MS Word)

Tabulkový kalkulátor (MS Excel)

Internetový prohlížeč a e-mail

MS Outlook

Další programy a počítačové znalosti

Pohoda, Profit



Kurzy

Kurz anglického jazyka LITE

březen 2021

Dovednosti

Mé silné stránky

Aktivní přístup

Ochota učit se

Přizpůsobivost

Samostatnost

Spolehlivost, zodpovědnost

Zvládání stresu, práce pod tlakem

Mohu nabídnout

Asertivní jednání

Logické myšlení

Schopnost práce v kolektivu a týmové práce

Srozumitelná a efektivní komunikace

Tvůrčí (kreativní) myšlení

Manažerské dovednosti

Budování a vedení týmu (leadership)

Zájmy

sport, kultura, cestování, jachting, osobní rozvoj, děti

Představa o práci

Kde hledám práci

Brno + 10 km ochota dojíždět

Chci pracovat jako

Account Manager - nákup, prodej

Manažer prodejního teamu

Nákupčí

Obchodní asistent

Obchodní zástupce

Regionální obchodní manažer

Vedoucí / manažer prodejny

Vedoucí / manažer teamu

Možná spolupráce

Plný úvazek

Bydliště

Brno

VYTVOŘENO NA

 **ŽIVOTOPISY.CZ** | Největší databáze uchazečů o práci

 **Garantujeme, že uchazeč hledá práci**

[Prohlédnout na webu](#)