



ID: 1078903

Iveta H.

📞 725*****

✉ ive***@***.cz

📅 Rok narození 1988

🎓 Vzdělání

Střední škola obchodní

Obchodník

září 2003 – květen 2007 • SŠ s maturitou

📅 Praxe

Kontroler

Tatra Trucks, a.s.

březen 2024 – dosud • 3 měsíce

správa eshopu - DPČ

Hajanci.cz, chodit.cz, swisshobby.cz

2016 – dosud • 8 let a 5 měsíců

- Vkládání produktů na e-shopy - Vyřizování objednávek a komunikace s klienty - Úprava a aktualizace databáze produktů a cen - Práce se zpětnými odkazy, spolupráce s dodavateli - Testování funkčnosti webu a zajištění bezchybného chodu - Zpracovávání objednávek a skladové hospodářství

Analytik prodeje

Tatra Trucks a.s.

červen 2023 – únor 2024 • 9 měsíců

- Zpracování dat z informačních systémů, jejich analýza a následná prezentace. - Tvorba pravidelných i ad hoc reportů pro kolegy, nadřízené i TOP management. - Správa pohledávek, interního portálu pro obchodní partnery a spolupráce s obchodníky. - Kontroling, práce s fakturami, práce s daty v Excelu a Power BI, komunikace s klienty i kolegy napříč všemi odděleními, dohled nad dodržováním metodických postupů.

Account Manager Executive

Seznam.cz a.s.

leden 2014 – duben 2023 • 9 let a 4 měsíce

- Administrativní podpora obchodníků v týmu, manažerů jednotlivých týmů a regionálních manažerů v rámci celého obchodního oddělení - Zajišťování dodržování metodických postupů a pravidel - Office time management pro manažery i obchodníky - Tvorba reportů a práce s daty - Člen pracovních skupin pro tvorbu metodických postupů a testování obchodních systémů - Zaškolování nových zaměstnanců na různých pozicích a spolupráce s nimi - Školení zaměstnanců v základní i pokročilejší práci s Excelem - Organizace Teambuildingů a jiných týmových aktivit - Koordinace práce mezi svěřenými týmy a ostatními odděleními

Specialista Back Office

Seznam.cz a.s.

květen 2010 – leden 2014 • 3 roky a 9 měsíců

- Zajištění chodu pobočky, spolupráce s techsupportem, facility managementem, HR a jinými odděleními -
Administrativní podpora obchodního týmu a dohled nad dodržováním metodických postupů a pravidel -
Spolupráce na tvorbě metodických postupů a testování obchodního systému Komunikace s klienty -
Zaškolování nových zaměstnanců v práci s interními systémy - Tvorba reportů a práce s daty

Obchodní zástupce

Annonce, k.s.

únor 2008 – květen 2010 • 2 roky a 4 měsíce

- Aktivní vyhledávání nových klientů - Vedení obchodních jednání vč. vyjednávání obchodních podmínek -
Péče o stávající zákazníky - Rozvoj prodeje v daném regionu - Administrativní podpora na pobočce -
Spolupráce v rámci obchodního týmu a zaškolování nových zaměstnanců



Jazyky

angličtina • začátečník

čeština • výborná



Řidičský průkaz



A - motocykly



B - osobní auta



Technické znalosti

Operační systémy

MS Windows 8 / 10 / 11 • zkušený

MS Windows XP / Vista / 7 • zkušený

Chytrý telefon Android • zkušený

Chytrý telefon Apple iOS • zkušený

Běžná práce na počítači

Textový editor (MS Word) • zkušený

Tabulkový kalkulátor (MS Excel) • expert

Prezentační program (MS PowerPoint) • zkušený

Internetový prohlížeč a e-mail • zkušený

MS Outlook • zkušený

Psaní všemi deseti • zkušený

Grafické a konstrukční programy

Canva • začátečník

ERP a účetní software

Helios • začátečník

Karat • začátečník

Tvorba obsahu a online marketing

Google Ads • začátečník

Google Analytics • začátečník

Sklik • začátečník

Další programy a počítačové znalosti

Excel na velmi dobré úrovni, Power BI, makra, Google Ads, Google Analytics, Sklik, Shoptet.

Kurzy

Power BI

Vizualizace, práce s daty a příprava dat, programovací jazyk Dax.

listopad 2023

Power Query pro Excel

2023

Vizualizace a grafy v excelu

2023

Školení první pomoci

2021

Řešení konfliktů

2021

kolení odborné způsobilosti v elektrotechnice - Vyhláška 50/1978 Sb. §4 - Práce pod dozorem (laik)

2020

Time management

2020

Excel pro pokročilé

2020

Rétorika

2019

Prezentační dovednosti – základy a sebeprezentace

2019

Prezentační dovednosti - práce s publikem

2019

Základy Skliku

2019

Základy Google Analytics

2019

Asertivita

2019

Zvládání stresu

2019

Obchodní dovednosti pro akviziční prodej

2010

Navolávání obchodních schůzek

2010

Základní prodejní dovednosti

2009

Dovednosti

Mé silné stránky

Aktivní přístup

Flexibilita

Ochota učit se

Pracovitost

Přizpůsobivost

Samostatnost

Spolehlivost, zodpovědnost

Výkonnost

Zvládání stresu, práce pod tlakem

Mohu nabídnout

Asertivní jednání

Empatii

Logické myšlení

Řešení problémů pomocí kritického myšlení

Schopnost práce v kolektivu a týmové práce

Srozumitelná a efektivní komunikace

Tvůrčí (kreativní) myšlení

Další dovednosti

Mám ráda, když se věci dělají jednoduše a dotahují se do konce. Práce se nebojím, jsem zodpovědná, mám smysl pro pořádek a dokážu se rychle učit. Jsem zvyklá spolupracovat s kolegy napříč všemi odděleními a vždy se ráda naučím nové věci. Baví mě organizace jakýchkoliv aktivit.

Zájmy

Většinou se snažím trávit volný čas aktivně, ať už u koní, se psem, na kole nebo pěšky. Občas s přáteli vyrazíme do bikeparku, kde si užijeme trochu adrenalinu nebo opečeme špekáček někde u vody, popřípadě si to rozdáme v badmintonu. Při dlouhých zimních večerech se ráda zabavím zajímavou detektivkou anebo filmem.

 **Představa
o práci**

Kde hledám práci

Nový Jičín + 30 km ochota dojíždět

Chci pracovat jako

Administrativní pracovník

Asistentka

Fakturant/ka

Office manager

PPC specialista

Pracovník back office

Product Specialist

Specialista reportingu

Správce vozového parku

Vedoucí / manažer prodejny

Možná spolupráce

Plný úvazek

Brigády

 Bydliště

Nový Jičín

VYTVOŘENO NA

 **ŽIVOTOPISY.CZ** | Největší databáze uchazečů o práci

 **Garantujeme, že uchazeč hledá práci**

[Prohlédnout na webu](#)