



ID: 1040827

Jakub M.

📞 727*****

✉ jak***@***.com

📅 Rok narození 1985

🎓 Vzdělání

Obchodní a hotelová škola Třebíč

Obchodník - podnikatel

2003 – 2007 • SŠ s maturitou

Průmyslová škola Třebíč

Automechanik

2000 – 2003 • Vyučení

📅 Praxe

Customer service manager

Innio Jenbacher Czechia s.r.o.

leden 2024 – březen 2024 • 3 měsíce

Exekutiva servisních smluv. Řešení eskalací, pohledávek a reklamačních případů. Nabídky servisních zásahů, oprav, modifikací a upgradů. Zodpovědnost za obchodní výsledky servisního oddělení. Zvyšování spokojenosti zákazníků.

Head of Service Sales

ABB s.r.o.

březen 2023 – září 2023 • 7 měsíců

Vedení týmu obchodních zástupců servisního oddělení, rozvoj stávajících a implementace nových servisních služeb. Zodpovědnost za výsledky celého oddělení, řešení kritických situací. Vytváření prodejní strategie, komunikace s centrálou ve Švýcarsku.

Senior Sales Manager

Krofian spol. s.r.o.

září 2022 – listopad 2022 • 3 měsíce

Zodpovědnost za svěřený region (Jižní Morava, Vysočina, Jižní Čechy, Karlovarsko). Prodej průmyslové automatizace (především zákazníci z oboru automotive). Akviziční činnost, obnovení stávajících kontaktů.

Key account service sales engineer

Daikin Airconditioning Central Europe – Czech Republic spol. s r.o.

srpen 2019 – srpen 2022 • 3 roky a 1 měsíc

Prodej kompletních servisních služeb v oboru HVAC po celé ČR. Jednání se zákazníky B2B i B2 - developři, facility, banky, automotive. Tvoření finančních plánů a zodpovědnost za jejich plnění. Vedení obchodních případů od poptávky až po realizaci. Získávání nových zakázek, akviziční činnost. Tvorba akčních plánů a marketingové a obchodní strategie, nastavování interních procesů. Zodpovědnost za celou ČR, reporting na centrálu ve Vídni.

Regionální obchodní manažer (Praha, Střední, Severní a Východní Čechy)

Tedom a.s.

říjen 2018 – červenec 2019 • 10 měsíců

Realizace obchodních případů ve svěřeném regionu. Tvorba nabídek a ekonomických kalkulací na míru zákazníkovi. Péče o klíčové obchodní partnery. Jednání na všech úrovních managementu zákazníka, jednání s projekčními kancelářemi. Spolupráce s technickým oddělením.

Key Account Manager

3P spol. s.r.o.

2017 – 2018 • 1 rok a 6 měsíců

Péče o klíčové obchodní partnery, zpracování poptávek do nabídek a jejich vedení v informačním systému. Návrhy technických řešení světelných reklam ve spolupráci s technickým oddělením. Zodpovědnost za regiony ČR, Německo, Švýcarsko, Švédsko.

Fotograf, kameraman

Freelancer

2015 – 2017 • 2 roky a 6 měsíců

Fotografování a dokumentace svateb. Tvorba firemních videí.

IMD Energo s.r.o.

IMD Energo s.r.o.

2015 – 2015 • 6 měsíců

Vyhledávání nových obchodních příležitostí. Vytvoření sítě obchodních partnerů, jejich motivace a vedení. Jednání s dodavateli a uzavírání smluv. Pravidelný reporting společnosti.

Vedoucí obchodní kanceláře

Tedom a.s.

2010 – 2015 • 5 let a 6 měsíců

Řízení činnosti střediska obchodu, vytváření kompletní prodejní strategie nově vzniklého střediska, vyhledávání nových obchodních partnerů B2B i B2C. Tvorba cenových nabídek a ekonomických kalkulací v závislosti na požadavcích zákazníků. Pravidelné kontaktování zákazníků ve své oblasti a systematické sledování vývoje obchodních případů až do uzavření kupní smlouvy. Následné ošetřování obchodních případů v rámci okolností vyplývajících z provozu zařízení a vztahu k zákazníkovi. Osobní jednání na úrovni nejvyššího managementu zákazníka.

Export manager

Tedom a.s.

2007 – 2010 • 3 roky a 6 měsíců

Péče o svěřené portfolio VIP zákazníků v zahraničí Tvorba kalkulací a cenových nabídek. Logistika, zajišťování vývozních dokumentů. Účast na zahraničních veletrzích (Německo)

 Jazyky

němčina • středně pokročilá

angličtina • středně pokročilá

čeština • výborná

 Řidičský průkaz

 **B - osobní auta**

 **C - nákladní auta**

 **T - traktory**

 Technické znalosti

Další programy a počítačové znalosti

Salesforce, Affinity, Adobe Photoshop, Adobe Premiere, Sony Vegas

 Zájmy

Sport (aktivně lední hokej), fotografování, klasická auta, zvířata

 Představa o práci

Kde hledám práci

Třebíč + 30 km ochota dojíždět

Chci pracovat jako

Account Manager - nákup, prodej

Key Account Manager

Manažer prodejního teamu

Obchodní ředitel/manažer

Obchodní zástupce

Regionální obchodní manažer

Možná spolupráce

Plný úvazek

 Bydliště

Třebíč

VYTVOŘENO NA

 **ŽIVOTOPISY.CZ** | Největší databáze uchazečů o práci

 **Garantujeme, že uchazeč hledá práci**

[Prohlédnout na webu](#)