



ID: 736917

Simona P.

☎ 774*****

✉ lak***@***.cz

📅 Rok narození 1973

🎓 Vzdělání

Gymnazum JAK Uherský Brod

Matematika - ekonomie

1988 – 1992 • SŠ s maturitou

📅 Praxe

Komoditní specialista

ATT INVESTMENTS s.r.o.

prosinec 2021 – dosud • 2 roky a 6 měsíců

- prodej a nabídka speciálních finančních produktů pro úchování hodnoty a výše úspor jednotlivců a jejich rodin - poradenství pro fyzické i právnické osoby - realizace obchodu a následná péče o tyto zákazníky - vedení a tvorba týmu spolupracovníků, - školení týmu

Regionální obchodní manažer

ANNABIS s.r.o.

březen 2019 – dosud • 5 let a 3 měsíce

- aktivní spolupráce s lékaři a farmaceuty na svěřeném regionu západních , severních a jižních Čech v lékárnách a lékárenských řetězcích - oslovování nových zákazníků, - zaškolování a propagace na nových výrobců - koordinace týmu promotérů a plánování jejich práce a promoakcí na svěřeném regionu - účast na seminářích a školeních pracovníků lékáren, rehabilitačních pracovníků atd. - účast na prodejních dnech a veletrzích atd.

Farmaceutický reprezentant

Czechiapharm s.r.o.

2018 – 2019 • 1 rok a 6 měsíců

- pracuji jako farmaceutický reprezentant pro západních, jižních a středních Čech, Plzeňský , Ústecký a Karlovarský kraj a větší část Prahy a okolí. Nabízíme volně prodejné léky a přípravky pro farmaceutické firmy formou outsourcingu.

key account managerka

Lakoz s.r.o.

2007 – 2017 • 10 let a 6 měsíců

- nastoupila jsem na pozici key account pro celou ČR. Jednalo se o prodej kosmetických , drogistických výrobků, doplňku stravy, dárkové sady a parfémy pro děti i dospělé. vedla jsem jednání se zahraničními dodavateli v ruském nebo anglickém jazyce, ale i s tuzemskými velkoobchody a řetězci např. Kafland, Globus, Tesco, atd .připravovala jsem cenové a létákové nabídky pro řetězce a VO v ČR a na Slovensku, organizovala dodávky k zákazníkům a také vytvořila web a e-shop.

obchodní zástupce, key account managerka

Max Factor, Fann Parfumerie

2004 – 2006 • 2 roky a 6 měsíců

- v roce 2004 jsem nastoupila na pozici obchodní zástupce pro jižní Moravu, po 6 měsíci jsem postoupila na pozici key account manažerka u stejné firmy . Měla jsem na starosti divizi Max Factor a prodejny Fann parfumerie. Starala jsem se o velké zákazníky - řetězce a Velkoobchody, připravovala letákové akce, speciální nabídky , řešila vzniklé problémy a komunikaci se zahraničními dodavateli v anglickém jazyce, který ovládám slovem a písmem.

managerka

Avon s.r.o

1995 – 2004 • 9 let a 6 měsíců

- vyhledávání zájemkyn o prodej kosmetických výrobků, prezentace výrobků na setkáních, organizování školení pro prodejkyně, motivace , vyhodnocování a odměňování poradkyň. Celkem jsem vedla tým cca 150 prodejekyň, které jsem vedla a školila .

Finanční poradce

OVB

1995 – 1996 • 1 rok a 6 měsíců

- kontaktování a vyhledávání zájemců o pojištění a finanční investování



Jazyky

němčina • začátečník

angličtina • pokročilá

ruština • pokročilá

čeština • výborná



Řidičský průkaz



B - osobní auta



Technické znalosti

Operační systémy

MS Windows 8 / 10 / 11

MS Windows XP / Vista / 7

Chytrý telefon Apple iOS • pokročilý

Běžná práce na počítači

Textový editor (MS Word)

Tabulkový kalkulátor (MS Excel)

Prezentační program (MS PowerPoint)

Internetový prohlížeč a e-mail

MS Outlook

Psaní všemi deseti • pokročilý

Grafické a konstrukční programy

Adobe Photoshop

Tvorba obsahu a online marketing

E-mail marketing • začátečník

Marketing na sociálních sítích • pokročilý

Sklik • začátečník

Úprava fotek • pokročilý

Kurzy

KOMODITNÍ SPECIALISTA

certifikovaný kurz pod ČNB

červenec 2022

KURZ ÚČETNICTVÍ A MARKETINGU

ZÁKLADY PRO VEDDENÍ FIRMY

leden 2006

kurz obchodních praktik a vedení týmu

1999

Kurz vizážistiky

1997

Kurz manikury a pedikury

1995

kosmetický kurz

1995

Dovednosti

Mé silné stránky

Aktivní přístup

Flexibilita

Ochota učit se

Pracovitost

Přizpůsobivost

Samostatnost

Spolehlivost, zodpovědnost

Výkonnost

Zvládání stresu, práce pod tlakem

Mohu nabídnout

Asertivní jednání

Empatii

Logické myšlení

Řešení problémů pomocí kritického myšlení

Schopnost práce v kolektivu a týmové práce

Srozumitelná a efektivní komunikace

 Zájmy

cestování, turistika, cyklistika, zimní i letní sporty, plavání
četba , práce s lidmi

 **Představa
o práci**

Kde hledám práci
Karlovy Vary + 30 km ochota dojíždět
Plzeň + 30 km ochota dojíždět
Německo
Itálie

Chci pracovat jako
Account Manager - nákup, prodej
Category Manager v obchodu
Farmaceutický reprezentant
Key Account Manager
Manažer prodejního teamu
Nákupčí
Nákupčí pro prodejní řetězce
Obchodní ředitel/manažer
Obchodní zástupce

Možná spolupráce
Plný úvazek
Práce na ŽL

 Bydliště

Černava

VYTVOŘENO NA

 **ŽIVOTOPISY.CZ** | Největší databáze uchazečů o práci

 **Garantujeme, že uchazeč hledá práci**

[Prohlédnout na webu](#)