



ID: 1218678

# Bc. Ondřej G.

☎ 602\*\*\*\*\*

✉ ond\*\*\*@\*\*\*.cz

📅 Rok narození 1979

## 🎓 Vzdělání

### Univerzita Jana Amose Komenského Praha s.r.o.

Manažerská studia - řízení lidských zdrojů

září 2010 – červen 2013 • Bakalářské

### Vyšší odborná a střední průmyslová škola Šumperk

Elektrická trakce, elektrotechnika

září 1994 – červen 1998 • SŠ s maturitou

## 📅 Praxe

### Business & project manager

O2 Czech Republic a.s.

únor 2022 – červenec 2023 • 1 rok a 6 měsíců

• Sales effectiveness + analýza dat pro obchodní příležitosti • Rozvoj, školení a mentoring - implementace strategických změn a motivace na výsledek • Leader projektového týmu (implementace projektů k navýšení tržního podílu) • Aktivní development 25 obchodních týmů, roční příjem 400 milionu korun • Vývoj produktů a procesů pro zvýšení efektivity

### Regionální manažer

O2 Czech Republic a.s.

leden 2017 – leden 2022 • 5 let a 1 měsíc

• Vedení a rozvoj akvizičních týmů junior a senior obchodníků v B2B s cílem akvizice zákazníků a tvorbou obchodních strategií • Efektivní řízení regionu, výběrové řízení a školení nových obchodníků • Talent pool junior manažerů z řad obchodníků

### Team Leader

O2 Czech Republic a.s.

2016 – 2017 • 1 rok a 6 měsíců

• Krizový management pro stabilizování odchodu obchodníků a zákazníků • Vedení retenčních obchodních zástupců v upadajícím regionu Praha • Zavedení inovačních produktů pro akvizici nových klientů v konkurenčním prostředí Prahy • Nárůst tržeb z 12 milionů na 24 milionů během jednoho rok

### Business account manager

O2 Czech Republic a.s.

2015 – 2016 • 1 rok a 6 měsíců

• Rozvíjení a rozšiřování svěřeného portfolia B2B generující 3 miliony korun měsíčně v segmentu SME/SMB • Implementace nových systémů na telekomunikační trh

## Account manager B2B segment SMB

T-Mobile Czech Republic a.s.

2009 – 2015 • 6 let a 6 měsíců

· Budování dlouhodobých obchodních vztahů se zákazníky · Správa portfolia klientů generujících 2 miliony korun měsíčně

## Key account manager

Renault Trucks s.r.o.

2008 – 2009 • 1 rok a 6 měsíců

Akvizice klíčových zákazníků a vyjednávání veřejných zakázek v hodnotě 20-100 milionů korun

---

### Jazyky

**angličtina** • středně pokročilá

**čeština** • výborná

---

### Řidičský průkaz

 **A - motocykly**

 **B - osobní auta**

 **C - nákladní auta**

---

### Technické znalosti

Operační systémy

**MS Windows 8 / 10 / 11** • zkušený

**MacOS** • pokročilý

Běžná práce na počítači

**Prezentační program (MS PowerPoint)** • zkušený

---

### Kurzy

**Akreditovaný profesionální kouč**

GROW, AGILE, business koučing

únor 2024

**PRINCE2**

Projektový management

srpen 2023

**EVENT management**

Eventové poradenství a organizace

květen 2023

---

## Dovednosti

Mé silné stránky

**Aktivní přístup**

**Flexibilita**

**Ochota učit se**

**Pracovitost**

**Přizpůsobivost**

**Samostatnost**

**Spolehlivost, zodpovědnost**

**Výkonnost**

**Zvládání stresu, práce pod tlakem**

Mohu nabídnout

**Asertivní jednání**

**Empatii**

**Logické myšlení**

**Řešení problémů pomocí kritického myšlení**

**Schopnost práce v kolektivu a týmové práce**

**Srozumitelná a efektivní komunikace**

**Tvůrčí (kreativní) myšlení**

Manažerské dovednosti

**Budování a vedení týmu (leadership)**

Další dovednosti

**Business a projekt manažer. Krizový manažer. Specialista na rozvoj a vedení prodejních týmů. Strategický rozvoj.**

---

## Zájmy

Beachvolejbal, moto, práce se dřevem, zahradnictví

---

 **Představa  
o práci**

Kde hledám práci

**Praha-Michle + 15 km ochota dojíždět**

Chci pracovat jako

**IT ředitel / manažer**

**Kouč**

**Manažer prodejního teamu**

**Obchodní ředitel/manažer**

**Project manager**

**Provozní ředitel / manažer**

**Regionální obchodní manažer**

**Ředitel / manažer nákupu**

**Vedoucí / manažer teamu**

Možná spolupráce

**Plný úvazek**

**Práce na ŽL**

---

 **Bydliště**

Praha-Chodov

---

VYTVOŘENO NA

 **ŽIVOTOPISY.CZ** | Největší databáze uchazečů o práci

 **Garantujeme, že uchazeč hledá práci**

[Prohlédnout na webu](#)